



RESULTADOS
ECONÓMICOS
GANADEROS



BOLETÍN
TRIMESTRAL

BOVINOS



INSTITUCIONAL

MINISTRO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Ing. Agr. Carlos Casamiquela

SECRETARIO DE AGRICULTURA, GANADERÍA Y PESCA
Dr. Gabriel Delgado

SUBSECRETARIO DE GANADERÍA
Dr. Jorge Dillon

**DIRECTORA NACIONAL DE ESTUDIOS Y ANÁLISIS
ECONÓMICO DEL SECTOR PECUARIO**

Lic. Consolación Otaño

DIRECTORA DE ANÁLISIS ECONÓMICO PECUARIO
Lic. Norma Dobaño



EQUIPO TÉCNICO

Ing. Agr. Amílcar Arzubi

aarzubi@magyp.gob.ar

Ing. Agr. Ruy Vidal

rvidal@magyp.gob.ar

Ing. Agr. Jorge Moares

jmoares@magyp.gob.ar

Teléfono: 011 4349 2784

Índice

Panorama del trimestre.....	5
Modelización propuesta.....	6
Indicadores técnico-económicos de los modelos de cría.....	8
Indicadores técnico-económicos de los modelos de ciclo completo.....	24
Indicadores técnico-económicos de los modelos de invernada	29
¿Cómo se reparte el precio del novillo?.....	36
Empresa agrícola-ganadera.....	38
Resultados económicos comparados	44
Indicadores técnico-económicos de los modelos de engorde a corral.....	51
Evolución del costo del kilo producido.....	59
Evolución de los márgenes brutos	63
Evolución de precios de insumos y relaciones insumo-producto	66
Anexos	73
Fuentes consultadas	80

PANORAMA DEL TRIMESTRE

Llegado el mes de septiembre y comercializado el grueso de la zafra, la brecha entre los precios de compra y venta no se ha achicado lo suficiente. De aquí en adelante, cabe esperar que se amplíe, ya que empiezan a escasear los terneros y la demanda no tracciona sobre el precio del novillo debido a que el consumidor tiene oferta abundante y carnes sustitutas baratas.

Además, en el segundo semestre del año, la oferta de carne suele ser mayor al primero y tanto el maíz como los subproductos de la faena (cueros, sebo, etc.) se mantienen en valores muy bajos, lo que tampoco favorece la recuperación del precio del gordo.

Los pronósticos meteorológicos indican un efecto muy potente de la corriente del niño que podría ocasionar exceso de lluvias durante la primavera. Si esto realmente ocurre y se suma al efecto de las inundaciones ocurridas en algunas zonas de la provincia de Buenos Aires, se podría esperar un impacto negativo en el estado de las vacas, los servicios y pariciones del año y el destete del próximo. Todo esto también dependerá de las decisiones que tome cada productor, si decide anticipar ventas, o si resuelve retener apostando a la buena oferta forrajera producto de las lluvias.

En cuanto a la agricultura, con excepción de la soja en campo propio, todos los cultivos presentan márgenes muy reducidos o directamente negativos. Entre las múltiples causas podemos mencionar los bajos precios internacionales de los granos, un nivel de retenciones incompatible con esos precios y costos continuamente en alza. En trigo se sembró una superficie 20% inferior a la de la campaña pasada y las perspectivas para el maíz no son alentadoras, siendo que los rindes de indiferencia van de los 65 a 90 qq (según los distintos planteos y distancias a puerto). Esto influye directamente en las actividades ganaderas, ya que se destinará un importante volumen del maíz producido para alimentación de la hacienda, y por otro lado habrá mayor disponibilidad de campos que, de no sembrarse, estarían en condiciones de recibir hacienda.

En lo que respecta a esta publicación, durante este año iniciamos un proceso de actualización de los modelos y la elaboración de otros nuevos. A partir de este número hemos sumado un modelo de cría para la zona centro-sur de Corrientes y sustituimos el modelo de feed-lot de 1000 cabezas por uno de 2500, ya que creemos que representa mejor al feed-lot "profesional". A la vez, incorporamos un modelo de recria a campo con terminación a corral (*feed-lot "eventual"* de 500 cabezas) como para ampliar y completar el espectro de los engordes a corral. Queremos agradecer especialmente a la Ing. Agr. Mariana Calvi (INTA, EEA Mercedes, Corrientes), al Ing. Agr. Aníbal Pordomingo (Coordinador Programa Nacional de Carnes, INTA) y al Ing. Agr. Rodrigo Troncoso y los socios de la Cámara Argentina de Feedlot por habernos suministrado los planteos técnicos de los modelos y también por la revisión de los resultados

MODELIZACIÓN PROPUESTA

METODOLOGÍA DE TRABAJO: Se representaron las principales actividades ganaderas bovinas de producción de carne que se desarrollan actualmente en el país mediante los esquemas tecnológicos predominantes en cada región ganadera. A partir de un conjunto de indicadores se generaron los modelos técnico-económicos que permiten realizar comparaciones regionales y por actividad.

A grandes rasgos, la modelización se realizó mediante los siguientes pasos:

1. Se definieron las regiones ganaderas a modelizar.
2. Se clasificaron las actividades ganaderas en tres grandes agrupamientos: Cría, Invernada y Ciclo Completo.
3. Se identificaron los sistemas productivos predominantes (SPP) en cada región.
4. Se construyeron los modelos, a partir de variables de estructura, esquemas tecnológicos y coeficientes técnicos que representen a los SPP.
5. Se confeccionó el soporte computacional para insertar los modelos.
6. Se construyó la base de precios de insumos y productos para la determinación de los resultados económicos.
7. Se obtuvieron los resultados técnico-económicos para las siguientes regiones. (entre paréntesis, el número de modelos para la región, cuando se trata de más de uno).

MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado (3)
- Corrientes (2)
- Entre Ríos Norte
- Chaco-Formosa Este (3)
- Chaco-Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa-San Luis Semiárida
- La Pampa-San Luis Árida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Córdoba Centro-Sur
- Chaco Húmedo
- Pampeana subhúmeda
- Buenos Aires Centro-Sudoeste

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana subhúmeda (2)
- Islas de Entre Ríos (2)
- Entre Ríos Sur
- Santa Fe Centro

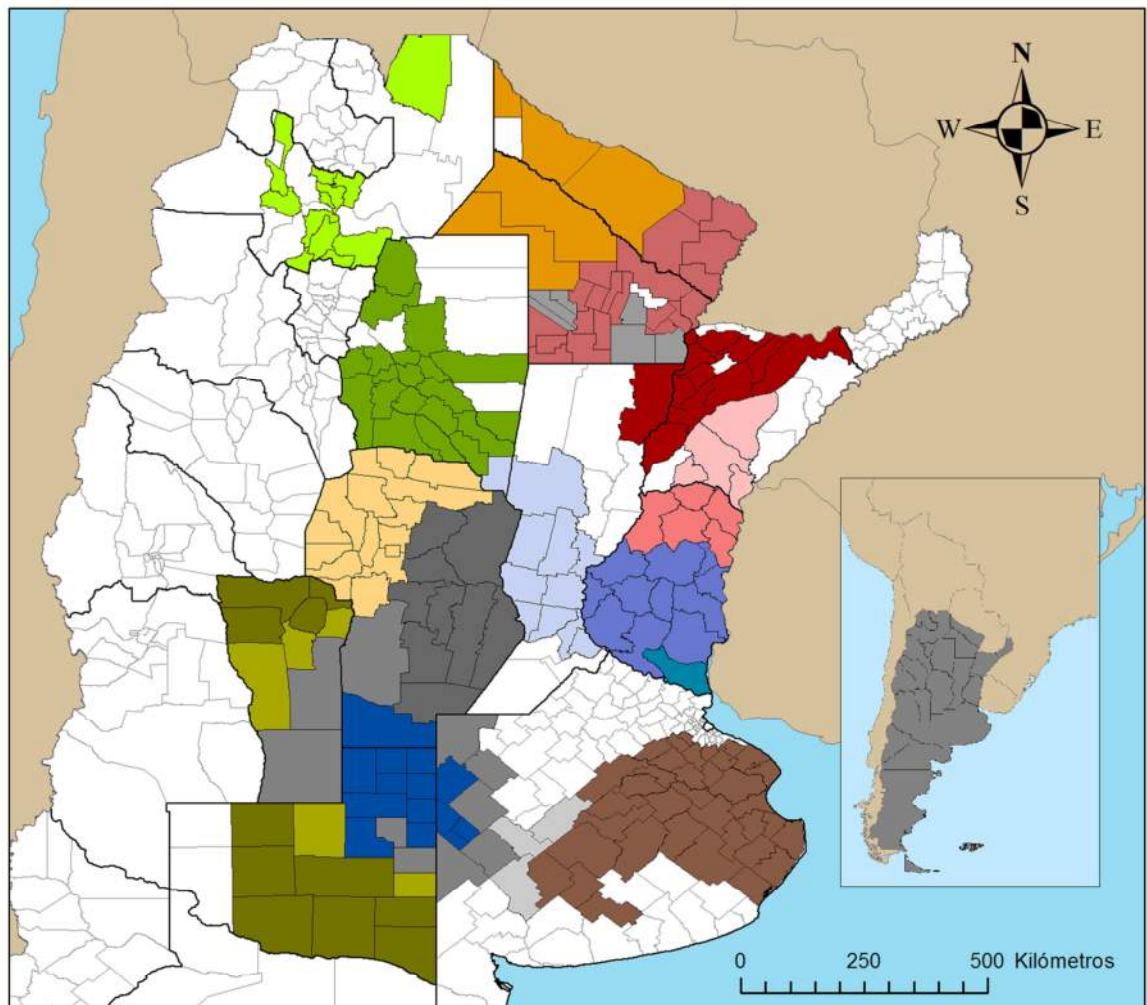
El listado de los departamentos que comprende cada región ganadera, así como un mayor grado de detalle en cuanto a la metodología empleada, puede hallarse en el apartado "Modelización: Aspectos metodológicos".

En cuanto a modelos de empresa agrícola-ganadera, se confeccionaron 2 modelos con dos rotaciones cada uno para las siguientes regiones:

- Centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires (2).
- Zona pampeana Subhúmeda (2), provincias de Buenos Aires, Córdoba y La Pampa.

De esta manera, se obtuvieron indicadores económicos para 4 modelos de empresa.

MAPA DE REGIONES GANADERAS



MODELOS DE CRIA

- Cuenca del Salado y Depresión de Laprida
- Corrientes Centro-Sur
- Corrientes Nor-Este
- Entre Ríos Norte
- Chaco Formosa Este
- Chaco Formosa Oeste
- Córdoba Norte
- Salta
- Santiago del Estero
- La Pampa San Luis Arida
- La Pampa San Luis Semiárida

MODELOS DE CICLO COMPLETO

- Pampeana Sub-húmeda
- Chaco húmedo
- Buenos Aires Centro Sud-Oeste
- Córdoba Centro-Sur

MODELOS DE INVERNADA

- Pampeana Sub-húmeda
- Islas de Entre Ríos
- Entre Ríos Sur
- Santa Fé Centro



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CRÍA



Mes de actualización: ago-2015

Cría Cuenca Salado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,58	cab/ha
Vacas	260	cabezas
Destete	72%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,74	cab/ha
	276	kg/ha
	0,56	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	92,1	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,57	
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	95%	428 has
Praderas	5%	23 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	39	447	17.414	13,80	240.237	534
Vacas conserva	4	380	1.520	9,43	14.338	32
Toros rechazo	2	570	1.140	12,98	14.799	33
Terneras	37	170	6.290	25,77	162.093	360
Terneros	94	175	16.450	26,57	437.077	971
Ventas Totales/año	176	243	42.814	20,29	868.544	1.930
Gastos de comercialización		6,8%		1,38	59.149	131
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	72
INGRESO NETO				18,72	776.995	1.727

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	161	207	1,26	53.773	119
Sanidad	82	106	0,64	27.592	61
Alimentación	29	38	0,23	9.756	22
Costos Directos Totales	272	350	2,13	91.121	202
Estructura e impuestos	503	648	3,93	168.401	374
Amortizaciones	123	159	0,96	41.285	92
Costos Indirectos Totales	626	806	4,90	209.687	466
COSTO TOTAL	899	1.157	7,03	300.807	668

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	2.049	2.638	16,54	685.874	1.524
RESULTADO NETO	1.423	1.831	11,49	476.188	1.058
Rentabilidad sobre capital sin tierra	16,2%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					25.749
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					9,16



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Cuenca Salado mejorado

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	450	has
Carga de vientres	0,91	cab/ha
Vacas	410	cabezas
Destete	80%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	1,21	cab/ha
	453	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	35%	
Producción de carne	156,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,57	\$ /kg
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recria	18,80	
Toro venta	12,98	\$ /cab
Toro compra	15.000	

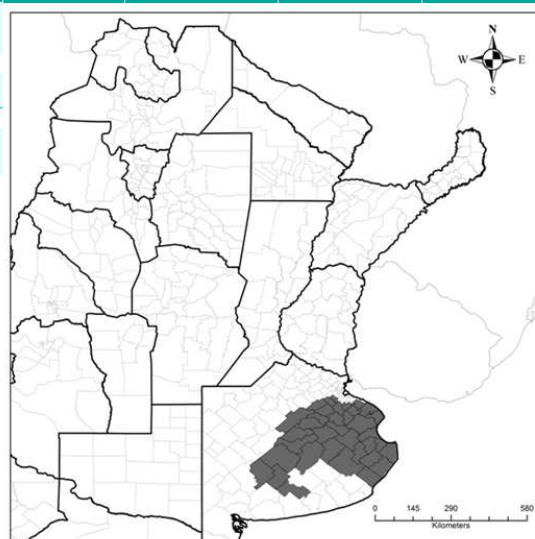
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	297 has
Praderas	26%	117 has
Verdeos de invierno	6%	27 has
Verdeos de verano	2%	9 has

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	50	447	22.325	13,80	307.996	684
Vacas conserva	21	380	7.980	9,43	75.275	167
Toros rechazo	3	570	1.710	12,98	22.199	49
Terneras	70	160	11.200	25,77	288.624	641
Terneros	164	180	29.520	26,57	784.346	1.743
Ventas Totales/año	308	236	72.735	20,33	1.478.441	3.285
Gastos de comercialización			6,77%	1,38	100.153	223
Compras de toros	3	650	1.950	24,92	48.600	108
INGRESO NETO				18,78	1.329.687	2.955

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	135	179	1,01	73.490	163	
Sanidad	91	121	0,68	49.443	110	
Alimentación	257	342	1,93	140.210	312	
Costos Directos Totales	483	642	3,62	263.144	585	
Estructura e impuestos	399	531	2,99	217.756	484	
Amortizaciones	101	134	0,76	54.925	122	
Costos Indirectos Totales	500	665	3,75	272.680	606	
COSTO TOTAL	983	1.307	7,37	535.824	1.191	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.956	2.601	15,11	1.066.543	2.370
RESULTADO NETO	1.456	1.936	11,24	793.863	1.764

Rentabilidad sobre capital sin tierra	18,2%
Valor de la Tierra (\$/ha)	25.749
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,41



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Cuenca Salado Chico

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	175	has
Carga de vientres	0,40	cab/ha
Vacas	70	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	18%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,50	cab/ha
	184	kg/ha
	0,37	EV/ha
Eficiencia de stock	32%	
Producción de carne	58,8	kg/ha
Porcentaje toros	5%	

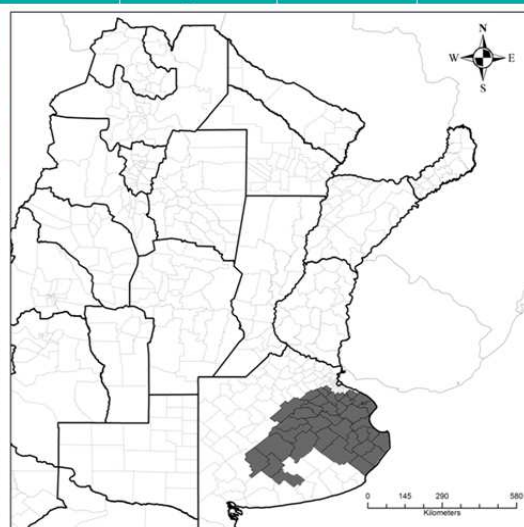
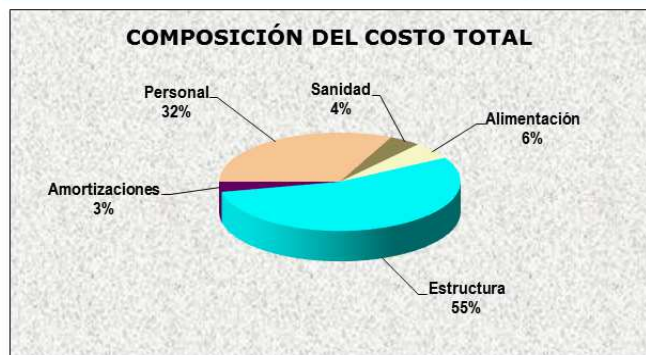
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,57	\$/kg
Tenera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona cría	18,80	
Toro venta	12,98	\$/cab
Toro compra	15.000	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	95%	166 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	5%	9 has
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	5	447	2.233	13,80	30.800	176
Vacas conserva	4	380	1.520	9,43	14.338	82
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	42
Terneras	12	170	2.040	25,77	52.571	300
Terneros	25	175	4.375	26,57	116.244	664
Ventas Totales/año	47	228	10.738	20,61	221.352	1.265
Gastos de comercialización		6,74%		1,39	14.913	85
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	93
INGRESO NETO				18,86	190.239	1.087

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	617	768	5,01	53.773	307	
Sanidad	82	103	0,67	7.188	41	
Alimentación	108	135	0,88	9.422	54	
Costos Directos Totales	807	1.005	6,55	70.383	402	
Estructura e impuestos	1.056	1.315	8,57	92.058	526	
Amortizaciones	64	80	0,52	5.592	32	
Costos Indirectos Totales	1.120	1.395	9,09	97.650	558	
COSTO TOTAL	1.927	2.400	15,65	168.033	960	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.374	1.712	11,66	119.856	685
RESULTADO NETO	255	317	2,16	22.206	127
Rentabilidad sobre capital sin tierra	3,6%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	25.749				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,55				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Entre Ríos Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	500	has
Carga de vientres	0,46	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	18	meses
Carga	0,55	cab/ha
	204	kg/ha
	0,41	EV/ha
Eficiencia de stock	34%	
Producción de carne	68,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	\$/kg
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	500 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	32	428	13.680	14,92	204.140	408
Vacas conserva	11	361	3.971	9,43	37.458	75
Toros rechazo	2	570	1.140	12,98	14.799	30
Terneras	24	160	3.840	25,06	96.230	192
Terneros	77	165	12.705	26,08	331.346	663
Ventas Totales/año	146	242	35.336	19,36	683.974	1.368
Gastos de comercialización		6,99%		1,35	47.792	96
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	65
INGRESO NETO				17,74	603.783	1.208

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	225	269	1,75	61.839	124
Sanidad	66	79	0,51	18.130	36
Alimentación	40	48	0,31	11012	22
Costos Directos Totales	331	396	2,57	90.981	182
Estructura e impuestos	481	575	3,75	132.334	265
Amortizaciones	140	167	1,09	38.477	77
Costos Indirectos Totales	621	743	4,83	170.811	342
COSTO TOTAL	952	1138	7,41	261.793	524

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.865	2.230	15,02	512.802	1026
RESULTADO NETO	1.244	1.487	10,02	341.990	684

Rentabilidad sobre capital sin tierra

13,2%

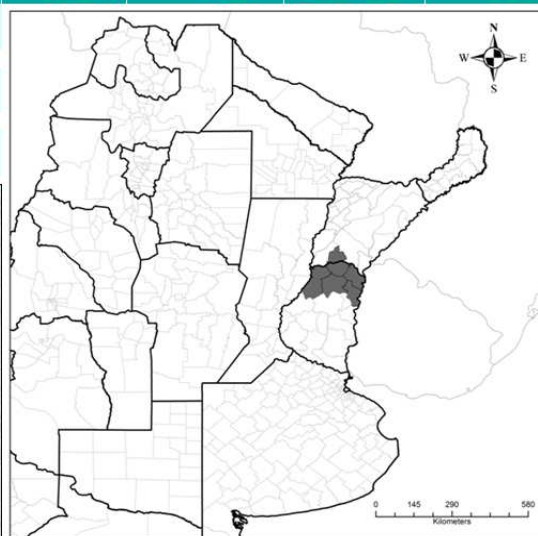
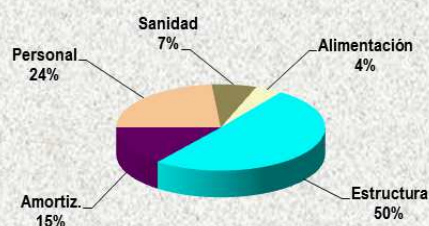
Valor de la Tierra (\$/ha)

13.403

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

9,68

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Noroeste Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	1.000	has
Carga de vientres	0,32	cab/ha
Vacas	320	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,44	cab/ha
	162	kg/ha
	0,32	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	40,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	1000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	34	428	14.535	14,92	216.898	217
Vacas conserva	11	361	3.971	9,43	37.458	37
Toros rechazo	2	570	1.140	12,98	14.799	15
Terneros	104	160	16.640	26,08	433.971	434
Ventas Totales/año	151	280	42.286	20,18	853.488	853
Gastos de comercialización		7,16%		1,44	61.090	61
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	32
INGRESO NETO				18,54	759.998	760

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	197	269	2,03	86.037	86
Sanidad	66	90	0,68	28.764	29
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	263	359	2,71	114.801	115
Estructura e impuestos	391	533	4,03	170.612	171
Amortizaciones	115	157	1,19	50.204	50
Costos Indirectos Totales	506	690	5,22	220.816	221
COSTO TOTAL	769	1049	7,94	335.617	336

RESULTADOS ECONÓMICOS

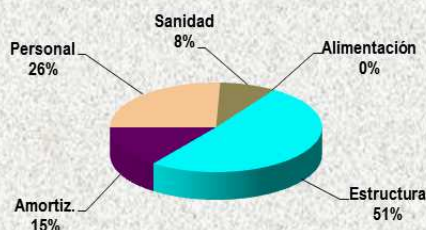
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.479	2.016	15,88	645.197	645
RESULTADO NETO	973	1.326	10,45	424.381	424

Rentabilidad sobre capital sin tierra **11,0%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **13.403**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **10,15**

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Centro-Sur Corrientes

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,43	cab/ha
Vacas	1.290	cabezas
Destete	67%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	27	meses
Carga	0,54	cab/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	60,5	kg/ha
Porcentaje toros	4%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	117	428	50.018	14,92	746.386	249
Vacas conserva	78	380	29.640	9,43	279.594	93
Toros rechazo	10	523	5.225	12,98	67.831	23
Terneras	172	165	28.380	25,06	711.203	237
Terberos	432	170	73.440	26,08	1.915.315	638
Ventas Totales/año	809	231	186.703	19,93	3.720.329	1.240
Gastos de comercialización			7,13%	1,42	265.383	88
Compras de toros	10	500	5.000	32,40	162.000	54
INGRESO NETO				18,12	3.292.945	1.098

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	260	326	2,25	420.571	140
Sanidad	66	83	0,57	106.640	36
Alimentación	36	45	0,31	58.050	19
Costos Directos Totales	362	454	3,13	585.261	195
Estructura e impuestos	356	446	3,08	575.035	192
Amortizaciones	56	70	0,49	90.553	30
Costos Indirectos Totales	412	516	3,56	665.588	222
COSTO TOTAL	773	970	6,70	1.250.848	417

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.674	2.099	14,91	2.707.685	903
RESULTADO NETO	1.263	1.583	11,25	2.042.097	681

Rentabilidad sobre capital sin tierra

18,1%

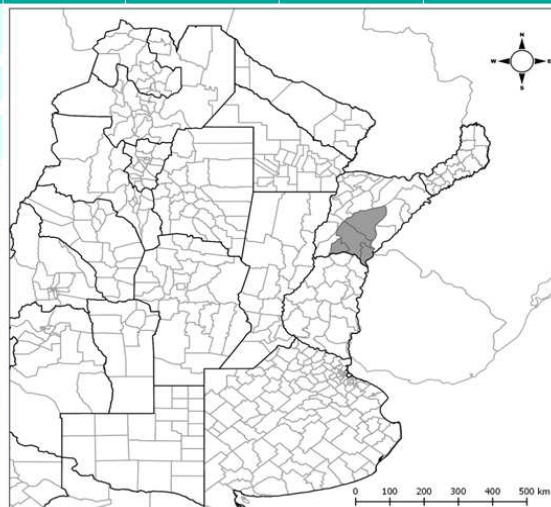
Valor de la Tierra (\$/ha)

15.714

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)

8,99

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Chaco-Formosa Este

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	150	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	22%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,29	cab/ha
	108	kg/ha
	0,22	EV/ha
Eficiencia de stock	26%	
Producción de carne	28,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recria	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	700 ha
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	428	7.268	14,92	108.449	154,93
Vacas conserva	7	361	2.527	9,43	23.837	34,05
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	10,57
Terneras	12	160	1.920	25,06	48.115	68,74
Terneros	45	180	8.100	26,08	211.248	301,78
Ventas Totales/año	82	249	20.385	19,58	399.049	570
Gastos de comercialización		7,18%		1,40	28.632	41
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				17,95	354.217	506

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	266	358	2,64	53.773	77
Sanidad	82	111	0,82	16.684	24
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	348	470	3,46	70.457	101
Estructura e impuestos	583	786	5,78	117.908	168
Amortizaciones	197	266	1,95	39.846	57
Costos Indirectos Totales	779	1.052	7,74	157.754	225
COSTO TOTAL	1.127	1.521	11,20	228.210	326

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.402	1.892	14,47	283.761	405
RESULTADO NETO	623	840	6,43	126.007	180

Rentabilidad sobre capital sin tierra **5,5%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **6.239**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **13,39**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Formosa Mejorado 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,26	cab/ha
Vacas	185	cabezas
Destete	68%	
Edad al destete	7	meses
Reposición	21%	
Edad 1º servicio	30	meses
Carga	0,35	cab/ha
	129	kg/ha
	0,26	EV/ha
Eficiencia de stock	30%	
Producción de carne	39	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	700 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	15	447	6.698	14,92	99.943	143
Vacas conserva	15	380	5.700	9,43	53.768	77
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	11
Terneras	24	170	4.080	25,06	102.245	146
Terneros	63	175	11.025	26,08	287.532	411
Ventas Totales/año	118	238	28.073	19,62	550.888	787
Gastos de comercialización		7,15%		1,40	39.368	56
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	23
INGRESO NETO				18,06	495.320	708

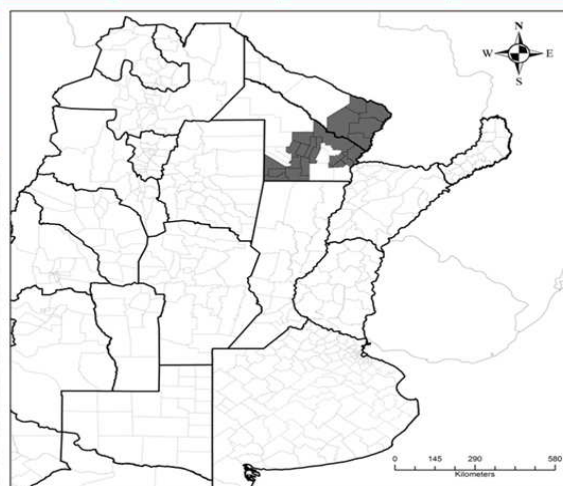
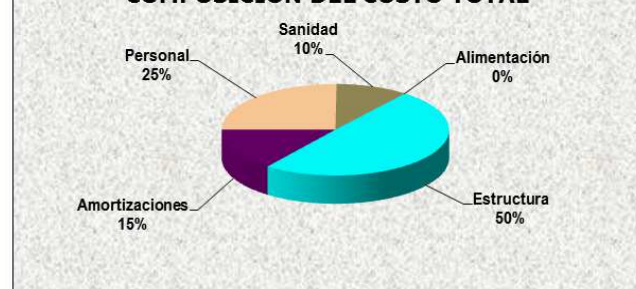
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	221	291	1,92	53.773	77
Sanidad	91	119	0,79	22.069	32
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	312	410	2,70	75.842	108
Estructura e impuestos	436	574	3,78	106.185	152
Amortizaciones	130	172	1,13	31.729	45
Costos Indirectos Totales	567	745	4,91	137.914	197
COSTO TOTAL	878	1.155	7,61	213.757	305

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.723	2.267	15,47	419.478	599
RESULTADO NETO	1.157	1.522	10,39	281.564	402
Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,4%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	4.391				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,59				

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Formosa Mejorado 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	700	has
Carga de vientres	0,33	cab/ha
Vacas	230	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,41	cab/ha
	157	kg/ha
	0,31	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	51,4	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	80%	560 has
Praderas	20%	140 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	17	447	7.591	14,92	113.269	162
Vacas conserva	17	380	6.460	9,43	60.937	87
Toros rechazo	2	570	1.140	12,98	14.799	21
Terneras	41	170	6.970	25,06	174.668	250
Terneros	86	175	15.050	26,08	392.504	561
Ventas Totales/año	163	228	37.211	20,32	756.178	1.080
Gastos de comercialización		7,12%		1,45	53.877	77
Compras de toros	2	650	1300	24,92	32.400	46
INGRESO NETO				18,65	669.901	957

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	213	269	1,66	61.839	88
Sanidad	91	114	0,71	26.306	38
Alimentación	109	137	0,85	31.582	45
Costos Directos Totales	413	521	3,22	119.728	171
Costos Indirectos Totales	629	794	4,91	182.599	261
COSTO TOTAL	1042	1314	8,12	302.326	432

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.896	2.392	15,28	550.173	786
RESULTADO NETO	1.267	1.598	10,21	367.574	525

Rentabilidad sobre capital sin tierra 12,6%

Valor de la Tierra (\$/ha) 4.391

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) 10,44

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Chaco-Formosa Oeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	860	has
Carga de vientres	0,15	cab/ha
Vacas	130	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,20	cab/ha
	75	kg/ha
	0,15	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	18,9	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	860 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	11	428	4.703	14,92	70.173	82
Vacas conserva	7	361	2.527	9,43	23.837	28
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	9
Terneras	13	160	2.080	25,06	52.125	61
Terneros	39	180	7.020	26,08	183.082	213
Ventas Totales/año	71	238	16.900	19,92	336.616	391
Gastos de comercialización		7,15%		1,42	24.070	28
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	19
INGRESO NETO				18,23	296.196	344

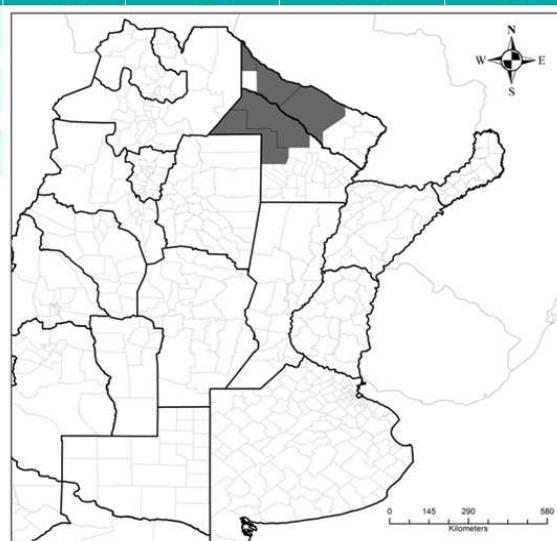
COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	309	414	3,18	53.773	63
Sanidad	82	110	0,85	14.334	17
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	392	524	4,03	68.107	79
Estructura e impuestos	591	791	6,08	102.788	120
Amortizaciones	235	314	2,41	40.807	47
Costos Indirectos Totales	826	1105	8,50	143.595	167
COSTO TOTAL	1217	1.628	12,53	211.702	246

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1312	1755	14,06	228.089	265
RESULTADO NETO	486	650	5,21	84.494	98

Rentabilidad sobre capital sin tierra **3,9%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **3.697**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **14,92**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Córdoba Norte

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	825	has
Carga de vientres	0,20	cab/ha
Vacas	165	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,26	cab/ha
	95	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	29,7	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	825 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	22	428	9.405	14,92	140.346	170
Vacas conserva	9	361	3.249	9,43	30.648	37
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	9
Terneras	14	170	2.380	25,06	59.643	72
Terneros	54	180	9.720	26,08	253.498	307
Ventas Totales/año	100	253	25.324	19,41	491.534	596
Gastos de comercialización		7,36%		1,43	36.191	44
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	20
INGRESO NETO				17,80	439.143	532

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	255	326	2,12	53.773	65
Sanidad	66	84	0,55	13.884	17
Alimentación	19	24	0,16	3.950	5
Costos Directos Totales	340	434	2,83	71.607	87
Estructura e impuestos	713	910	5,93	150.179	182
Amortizaciones	193	246	1,60	40.606	49
Costos Indirectos Totales	906	1.156	7,53	190.785	231
COSTO TOTAL	1.246	1.590	10,36	262.392	318

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.746	2.227	15,02	367.536	445
RESULTADO NETO	839	1071	7,22	176.751	214

Rentabilidad sobre capital sin tierra	7,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.466
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,43



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Salta

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	770	has
Carga de vientres	0,14	cab/ha
Vacas	110	cabezas
Destete	55%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,17	cab/ha
	65	kg/ha
	0,13	EV/ha
Eficiencia de stock	27%	
Producción de carne	17,3	kg/ha
Porcentaje toros	5%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	14,92	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	770 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	14,92	63.794	83
Vacas conserva	7	361	2.527	9,43	23.837	31
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	10
Terneras	8	160	1.280	25,06	32.077	42
Terneros	30	180	5.400	26,08	140.832	183
Ventas Totales/año	56	251	14.052	19,07	267.939	348
Gastos de comercialización		7,07%		1,35	18.946	25
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	21
INGRESO NETO				17,37	232.794	302

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	403	489	3,83	53.773	70
Sanidad	66	80	0,63	8.800	11
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	469	569	4,45	62.573	81
Estructura e impuestos	637	773	6,05	85.055	110
Amortizaciones	146	177	1,38	19.460	25
Costos Indirectos Totales	783	950	7,44	104.514	136
COSTO TOTAL	1252	1519	11,89	167.087	217

RESULTADOS ECONÓMICOS

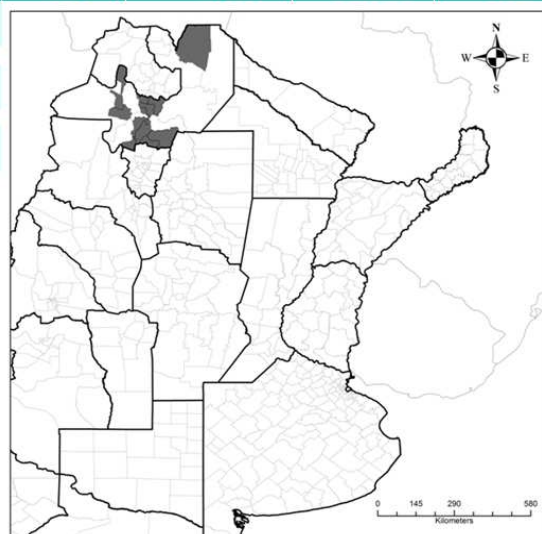
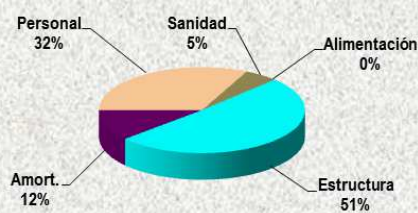
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1276	1547	12,76	170.221	221
RESULTADO NETO	492	597	4,93	65.706	85

Rentabilidad sobre capital sin tierra **5,8%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **3.697**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **14,39**

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Cría La Pampa-San Luis Semiárida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	450	cabezas
Destete	70%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	24%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,28	cab/ha
	102	kg/ha
	0,21	EV/ha
Eficiencia de stock	33%	
Producción de carne	33,6	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,57	
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	\$ /kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	85%	1785 has
Praderas	15%	315 has
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	62	428	26.505	13,80	365.663	174
Vacas conserva	21	361	7.581	9,43	71.512	34
Toros rechazo	3	570	1.710	12,98	22.199	11
Terneras	51	170	8.670	25,77	223.426	106
Terneros	158	180	28.440	26,57	755.651	360
Ventas Totales/año	295	247	72.906	19,73	1.438.450	685
Gastos de comercialización		6,98%		1,38	100.390	48
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	23
INGRESO NETO				18,17	1.289.461	614

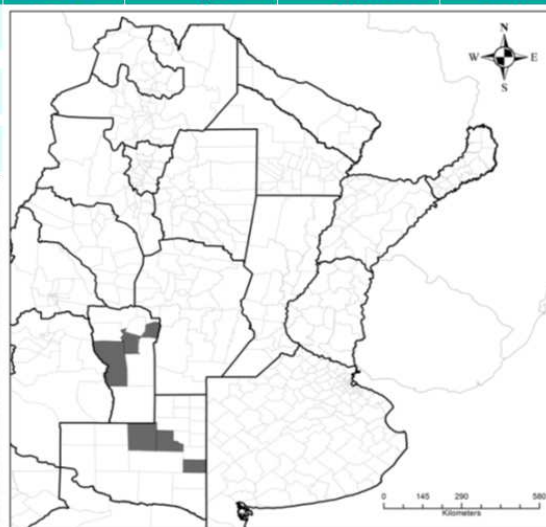
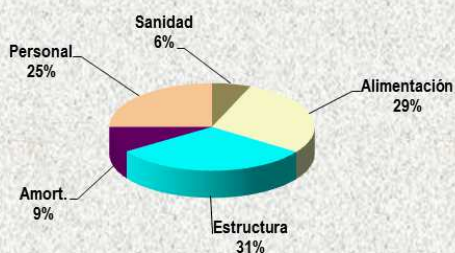
COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	269	347	2,14	156.102	74
Sanidad	66	85	0,52	38.205	18
Alimentación	308	397	2,45	178.449	85
Costos Directos Totales	643	828	5,11	372.756	178
Estructura e impuestos	333	429	2,65	193.069	92
Amortizaciones	101	131	0,81	58.765	28
Costos Indirectos Totales	435	560	3,45	251.834	120
COSTO TOTAL	1078	1388	8,57	624.590	297

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.582	2.037	12,99	916.704	437
RESULTADO NETO	1.148	1.477	9,42	664.871	317
Rentabilidad sobre capital sin tierra	13,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)					5.777
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)					10,61

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría La Pampa-San Luis Árida

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	3.000	has
Carga de vientres	0,12	cab/ha
Vacas	350	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	23%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,15	cab/ha
	55	kg/ha
	0,11	EV/ha
Eficiencia de stock	31%	
Producción de carne	17,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,57	
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	3000 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	38	428	16.245	13,80	224.116	75
Vacas conserva	25	361	9.025	9,43	85.133	28
Toros rechazo	3	475	1.425	12,98	18.499	6
Terneras	33	170	5.610	25,77	144.570	48
Terneros	114	180	20.520	26,57	545.216	182
Ventas Totales/año	213	248	52.825	19,26	1.017.534	339
Gastos de comercialización		7,82%		1,51	79.593	27
Compras de toros	3	650	1950	24,92	48.600	16
INGRESO NETO				17,48	889.342	296

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	212	269	1,78	94.103	31
Sanidad	66	83	0,55	29.214	10
Alimentación	38	48	0,32	16.758	6
Costos Directos Totales	316	400	2,65	140.075	47
Estructura e impuestos	415	525	3,48	183.774	61
Amortizaciones	135	171	1,13	59.814	20
Costos Indirectos Totales	550	696	4,61	243.588	81
COSTO TOTAL	866	1096	7,26	383.663	128

RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.691	2.141	14,69	749.266	250
RESULTADO NETO	1.141	1.445	9,91	505.678	169

Rentabilidad sobre capital sin tierra 12,7%

Valor de la Tierra (\$/ha) 1.910

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) 9,69

COMPOSICIÓN DEL COSTO TOTAL



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Cría Santiago del Estero

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO

Superficie total	560	has
Carga de vientres	0,21	cab/ha
Vacas	115	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
	0,25	cab/ha
Carga	94	kg/ha
	0,19	EV/ha
Eficiencia de stock	29%	
Producción de carne	27,0	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS

Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	13,80	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES

Campo Natural	100%	560 has
Praderas	-	-
Verdeos de invierno	-	-
Verdeos de verano	-	-
Rastrojos	-	-

INGRESO NETO

Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	10	428	4.275	13,80	58.978	105
Vacas conserva	7	361	2.527	9,43	23.837	43
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	13
Terneras	12	170	2.040	25,06	51.122	91
Terneros	35	180	6.300	26,08	164.304	293
Ventas Totales/año	65	242	15.712	19,45	305.641	546
Gastos de comercialización		7,15%		1,39	21.846	39
Compras de toros	1	650	650	25,15	16.350	29
INGRESO NETO				17,76	267.445	478

COSTO

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	386	468	3,42	53.773	96
Sanidad	66	80	0,59	9.193	16
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Costos Directos Totales	452	548	4,01	62.967	112
Estructura e impuestos	691	838	6,13	96.320	172
Amortizaciones	279	338	2,48	38.912	69
Costos Indirectos Totales	970	1.176	8,61	135.233	241
COSTO TOTAL	1.422	1.723	12,61	198.199	354

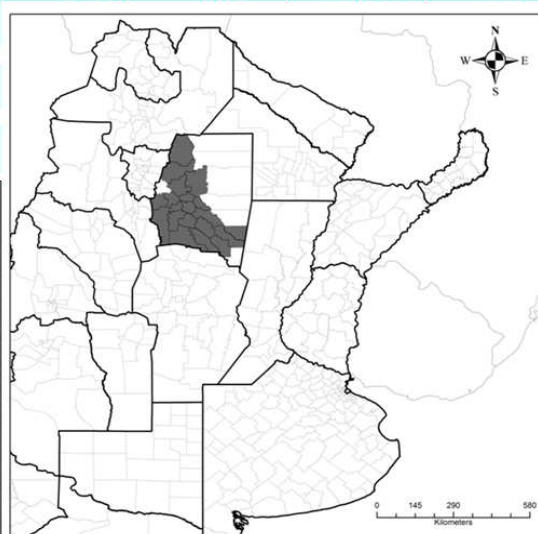
RESULTADOS ECONÓMICOS

	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.467	1.778	13,53	204.479	365
RESULTADO NETO	497	602	4,58	69.246	124

Rentabilidad sobre capital sin tierra **3,7%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **2.496**

Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda) **15,05**



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE CICLO COMPLETO



Mes de actualización: ago-2015

Ciclo Completo Pampeana Subhúmeda

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	2.100	has
Carga de vientres	0,29	cab/ha
Vacas	600	cabezas
Destete	75%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,50	cab/ha
	176	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	63,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

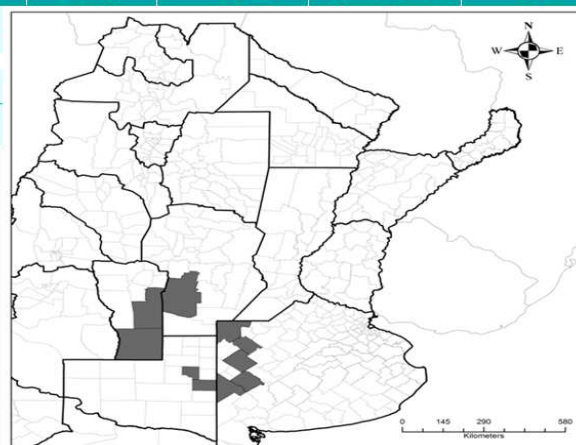
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero internada	26,57	
Ternera internada	25,77	
Vaca gorda	13,80	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recria	19,50	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,80	\$/kg
Novillo gordo	19,59	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	84%	1764 has
Praderas	16%	336 has
Verdeos de invierno	-	--
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	68	447	30.362	13,80	418.874	199
Vacas conserva	17	380	6.460	9,43	60.937	29
Toros rechazo	5	618	3.088	12,98	40.082	19
Terneras	29	170	4.930	25,77	127.046	60
Terneros	68	180	12.240	26,57	325.217	155
Vaquillonas recria / engorde	77	295	22.677	18,80	426.341	203
Novillos Internada	152	371	56.316	19,59	1.103.174	525
Ventas Totales/año	416	327	136.072		2.501.671	1.191
Gastos de comercialización				1,13	153.706	73
Compras de toros	5	650	3.250	24,92	81.000	39
INGRESO NETO				16,83	2.235.307	1.064

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	245	431	1,90	258.431	123	
Sanidad	69	121	0,53	72.646	35	
Alimentación	327	576	2,54	345.680	165	
Gastos Directos Totales	641	1.128	4,97	676.757	322	
Estructura e impuestos	267	470	2,07	282.254	134	
Amortizaciones	63	111	0,49	66.444	32	
Gastos Indirectos Totales	330	581	2,56	348.698	166	
COSTO TOTAL	971	1.709	7,54	1.025.455	488	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.475	2.598	11,86	1.558.550	742
RESULTADO NETO	1.145	2.016	9,29	1.209.852	576
Rentabilidad sobre capital sin tierra	16,1%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	5.777				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	9,26				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Ciclo Completo Córdoba Centro-Sur

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	330	has
Carga de vientres	0,67	cab/ha
Vacas	220	cabezas
Destete	65%	
Edad al destete	6	meses
Reposición	19%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	1,12	cab/ha
	397	kg/ha
	0,91	EV/ha
Eficiencia de stock	40%	
Producción de carne	157,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,57	
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,80	\$/kg
Novillo gordo	18,81	

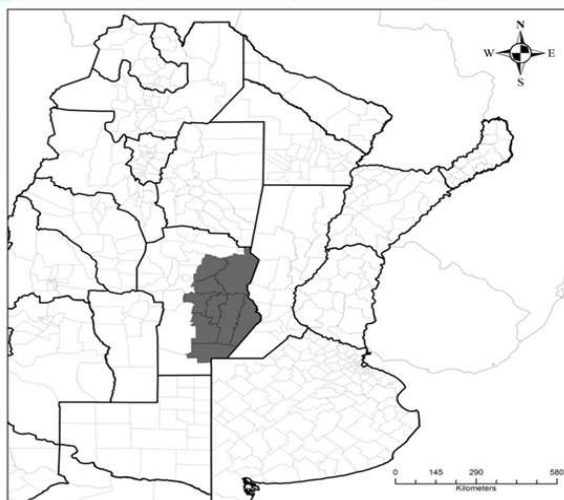
DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	50%	165 has
Praderas	30%	99 has
Verdeos de invierno	15%	49,5 has
Verdeos de verano	5%	16,5 has
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	30	447	13.395	13,80	184.797	560
Vacas conserva	3	380	1.140	9,43	10.754	33
Toros rechazo	2	618	1.235	12,98	16.033	49
Terneras	1	160	160	25,77	4.123	12
Vaquillonas recría / engorde	28	304	8.512	18,80	160.034	485
Novillos Invernada	70	409	28.595	18,81	537.929	1.630
Ventas Totales/año	134	396	53.037		913.670	2.769
Gastos de comercialización		7,2%		1,23	65.487	198
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	98
INGRESO NETO				15,76	815.494	2.471

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	436	733	3,04	161.219	489
Sanidad	69	116	0,48	25.414	77
Alimentación	469	788	3,27	173.451	526
Gastos Directos Totales	974	1.637	6,79	360.084	1.091
Estructura e impuestos	508	853	3,54	187.748	569
Amortizaciones	137	230	0,96	50.710	154
Gastos Indirectos Totales	645	1.084	4,50	238.458	723
COSTO TOTAL	1.620	2.721	11,29	598.542	1.814

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.232	2.070	8,97	455.410	1.380
RESULTADO NETO	587	986	4,48	216.952	657

Rentabilidad sobre capital sin tierra	6,6%
Valor de la Tierra (\$/ha)	38.822
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	13,13



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Ciclo Completo Chaco Húmedo

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga de vientres	0,22	cab/ha
Vacas	200	cabezas
Destete	60%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	36	meses
Carga	0,53	cab/ha
	182	kg/ha
	0,40	EV/ha
Eficiencia de stock	25%	
Producción de carne	46,3	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

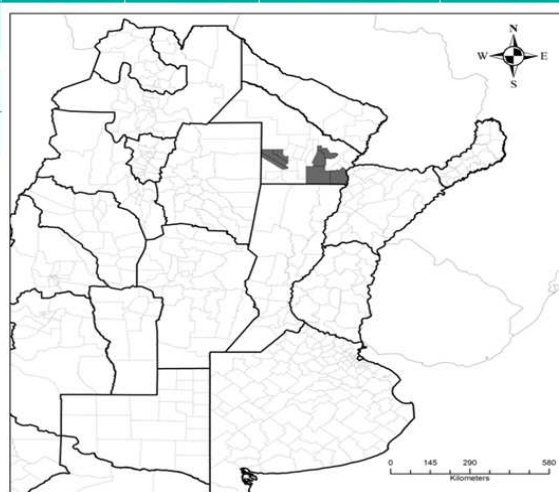
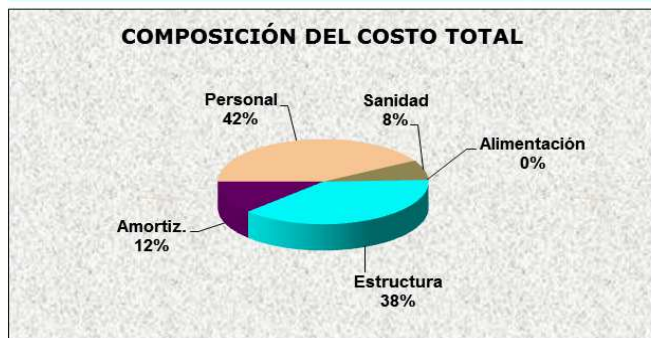
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,08	
Ternera invernada	25,06	
Vaca gorda	13,80	\$/kg
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	
Toro compra	15.000	\$/cab
Vaquillona gorda	18,80	
Novillo gordo	19,68	\$/kg

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	100%	900 has
Praderas	0%	--
Verdeos de invierno	0%	--
Verdeos de verano	0%	--
Rastrojos	0%	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	23	447	10.270	13,80	141.678	157
Vacas conserva	6	380	2.280	9,43	21.507	24
Toros rechazo	2	570	1.140	12,98	14.799	16
Terneras	3	140	420	25,06	10.525	12
Vaquillonas recría / engorde	15	304	4.560	18,80	85.733	95
Novillos Invernada	55	437	24.035	19,68	472.945	525
Ventas Totales/año	104	411	42.705		747.187	830
Gastos de comercialización		7,5%		1,29	55.250	61
Compras de toros	2	650	1.300	24,92	32.400	36
INGRESO NETO				15,91	658.801	732

COSTO					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha
Personal	376	900	4,22	180.000	200
Sanidad	69	164	0,77	32.895	37
Alimentación	0	0	0,00	0	0
Gastos Directos Totales	445	1.064	4,99	212.895	237
Estructura e impuestos	345	825	3,86	164.928	183
Amortizaciones	112	268	1,25	53.532	59
Gastos Indirectos Totales	457	1.092	5,12	218.461	243
COSTO TOTAL	902	2.157	10,10	431.356	479

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	932	2.230	10,93	445.906	495
RESULTADO NETO	476	1.137	5,81	227.445	253
Rentabilidad sobre capital sin tierra	5,8%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	6.239				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	12,15				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Ciclo Completo Buenos Aires Centro-Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	380	has
Carga de vientres	0,50	cab/ha
Vacas	190	cabezas
Destete	69%	
Edad al destete	8	meses
Reposición	20%	
Edad 1º servicio	24	meses
Carga	0,93	cab/ha
	323	kg/ha
	0,39	EV/ha
Eficiencia de stock	36%	
Producción de carne	117,2	kg/ha
Porcentaje toros	4%	
Desbaste	5%	

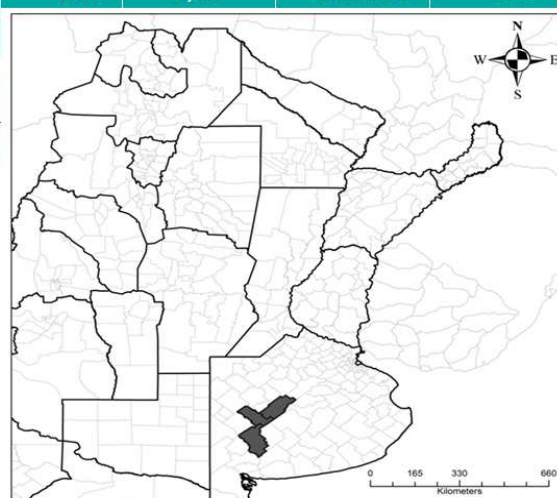
PRECIOS DE CATEGORÍAS		
Ternero invernada	26,57	\$/kg
Ternera invernada	25,77	
Vaca gorda	13,80	
Vaca conserva	9,43	
Vaquillona recría	18,80	
Toro venta	12,98	\$/cab
Toro compra	15.000	
Vaquillona invernada	18,80	\$/kg
Novillo	19,59	

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES		
Campo Natural	66%	250 has
Praderas	26%	100 has
Verdeos de invierno	8%	30 has
Verdeos de verano	-	--
Rastrojos	-	--

INGRESO NETO						
Ventas por Categoría	cab	kg/cab	kg	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Vacas gordas	26	447	11.609	13,80	160.158	421
Vacas conserva	3	380	1.140	9,43	10.754	28
Toros rechazo	1	570	570	12,98	7.400	19
Vaquillonas recría / engorde	26	295	7.657	18,80	143.959	379
Novillos Invernada	63	390	24.539	19,59	480.685	1.265
Ventas Totales/año	119	382	45.515		802.955	2.113
Gastos de comercialización		7,5%		1,32	60.222	158
Compras de toros	1	650	650	24,92	16.200	43
INGRESO NETO				16,19	726.533	1.912

COSTO						
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg vend	\$	\$/ha	
Personal	454	841	3,51	159.720	420	
Sanidad	69	127	0,53	24.175	64	
Alimentación	397	735	3,07	139.688	368	
Gastos Directos Totales	921	1.703	7,11	323.584	852	
Estructura e impuestos	605	1.118	4,67	212.503	559	
Amortizaciones	142	263	1,10	50.015	132	
Gastos Indirectos Totales	747	1.382	5,77	262.518	691	
COSTO TOTAL	1.667	3.085	12,88	586.101	1.542	

RESULTADOS ECONÓMICOS					
	\$/cab	\$/vientre	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	1.146	2.121	9,05	402.950	1.060
RESULTADO NETO	400	739	3,15	140.432	370
Rentabilidad sobre capital sin tierra	4,4%				
Valor de la Tierra (\$/ha)	36.049				
Costo kg bruto (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	14,56				



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



INDICADORES TÉCNICO - ECONÓMICOS

MODELOS DE INVERNADA



Mes de actualización: ago-2015

Invernada Pampeana subhúmeda Media Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	1,64	cab/ha
	492	kg/ha
	1,44	EV/ha
Eficiencia de Stock	53%	
Producción de carne anual	260	kg/ha
Producción por cabeza	159	kg/cab
		<i>Vaquillonas</i> <i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	399
Tiempo engorde (meses)	-	15,8
ADPV (gramos/cab/día)	-	500
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS		
Compras	Terneros	26,57
	Terneras	25,77
Ventas	Novillos	19,59
	Vaquillonas	18,80

\$/kg

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.323	
Verdeos de Invierno	1.220	\$/ha
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	20%	100 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	80%	400 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	607	399	242.193	19,59	4.744.319	9.489
Total Ventas	607	399	242.193	19,59	4.744.319	9.489
Gastos de comercialización ventas				7,0%	332.102	664
Compras						
Terneros	623	180	112.140	26,57	2.979.560	5.959
Total Compras	623	180	112.140	26,57	2.979.560	5.959
Gastos de comercialización compras				6,5%	193.671	387
INGRESO NETO TOTAL				5,12	1.238.985	2.478

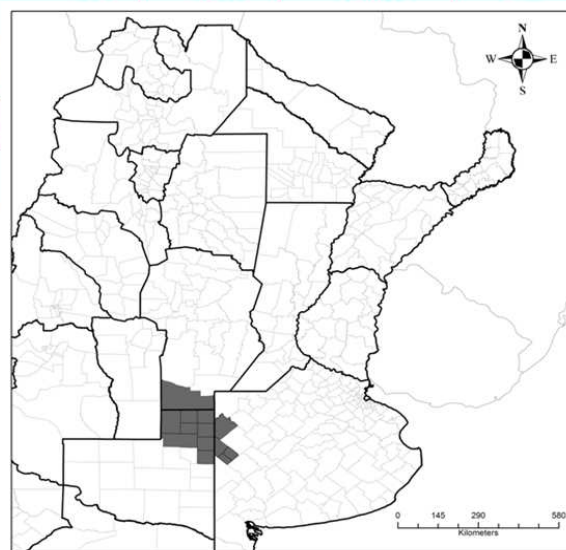
COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	250	0,85	204.658	409
Sanidad	69	0,23	56.846	114
Total Alimentación	717	2,43	587.818	1176
Costos Directos Totales	1037	3,51	849.323	1.699
Estructura e Impuestos	469	1,59	384.874	770
Amortizaciones	88	0,30	72.086	144
Costos Indirectos Totales	557	1,89	456.960	914
COSTO TOTAL	1.595	5,39	1.306.283	2.613

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	475	1,61	389.662	779
RESULTADO NETO	-82	-0,28	-67.298	-135

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **-1,1%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **41.595**

COSTO PRODUCCIÓN	
	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,50



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Invernada Pampeana subhúmeda Alta Producción

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	500	has
Carga	2,80	cab/ha
	847	kg/ha
	2,71	EV/ha
Eficiencia de Stock	71%	
Producción de carne anual	605	kg/ha
Producción por cabeza	216	kg/cab
		<i>Vaquillonas</i> <i>Novillos</i>
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	404
Tiempo engorde (meses)	-	11,5
ADPV (gramos/cab/día)	-	700
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS		
Compras	Terneros	26,57
	Terneras	25,77
Ventas	Novillos	19,59
	Vaquillonas	18,80

\$/kg

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	2.323	
Verdeos de Invierno	1.220	\$/ha
Verdeos de Verano	0	

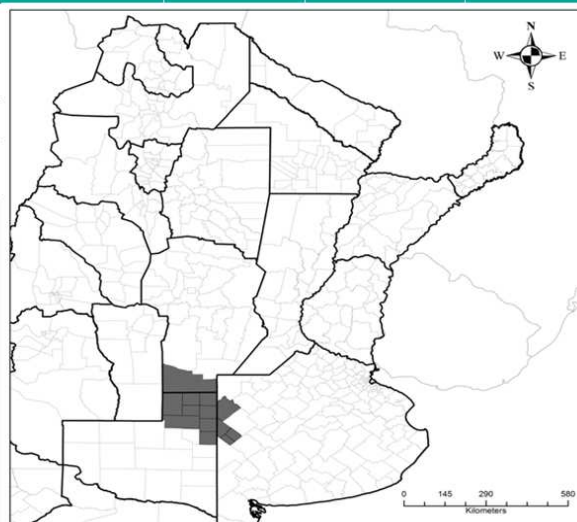
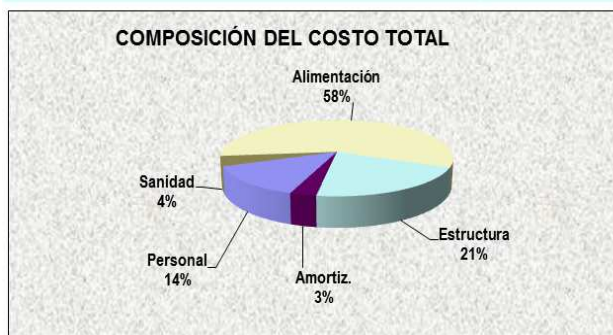
Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	30%	150 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	70%	350 has
Campo natural	0%	0 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.373	404	554.349	19,59	10.859.138	21.718
Total Ventas	1.373	404	554.349	19,59	10.859.138	21.718
Gastos de comercialización ventas				7,0%	760.140	1.520
Compras						
Terneros	1.400	180	252.000	26,57	6.695.640	13.391
Total Compras	1.400	180	252.000	26,57	6.695.640	13.391
Gastos de comercialización compras				6,5%	435.217	870
INGRESO NETO TOTAL				5,35	2.968.141	5.936

COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	219	0,55	306.987	614
Sanidad	69	0,18	97.055	194
Total Alimentación	949	2,40	1.328.216	2.656
Costos Directos Totales	1.238	3,12	1.732.257	3.465
Estructura e Impuestos	341	0,86	477.057	954
Amortizaciones	51	0,13	72.086	144
Costos Indirectos Totales	392	0,99	549.144	1.098
COSTO TOTAL	1.630	4,12	2.281.401	4.563

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	883	2,23	1.235.884	2.472
RESULTADO NETO	491	1,24	686.740	1.373

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	6,2%
Valor de la Tierra (\$/ha)	41.595
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,98



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Invernada Santa Fe Centro

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	700	has
Carga	0,60	cab/ha
	189	kg/ha
	0,51	EV/ha
Eficiencia de Stock	40%	
Producción de carne anual	75	kg/ha
Producción por cabeza	126	kg/cab
		Vaquillonas
		Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	180
Peso salida (kg/cab)	-	427,5
Tiempo engorde (meses)	-	22,2
ADPV (gramos/cab/día)	-	400
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	26,08	\$ /kg
	Terneras	25,06	
Ventas	Novillos	19,59	\$ /kg
	Vaquillonas	18,80	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	936	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	20%	140 has
Campo natural	80%	560 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	219	428	93.623	19,59	1.833.971	2.620
Total Ventas	219	428	93.623	19,59	1.833.971	2.620
Gastos de comercialización ventas				7,0%	128.378	183
Compras						
Terneros	227	180	40.860	26,08	1.065.629	1.522
Total Compras	227	180	40.860	26,08	1.065.629	1.522
Gastos de comercialización compras				6,5%	69.266	99
INGRESO NETO TOTAL				6,10	570.698	815

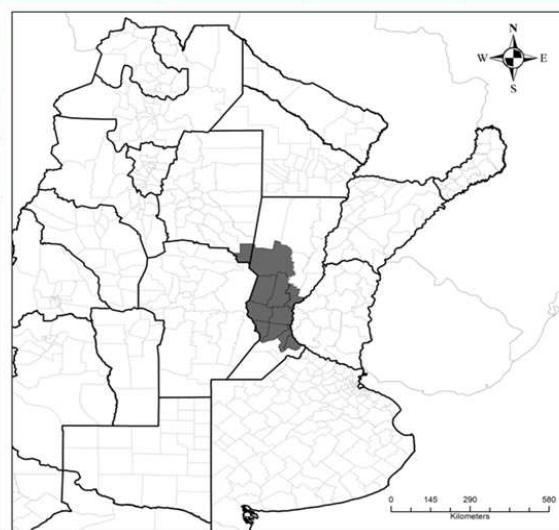
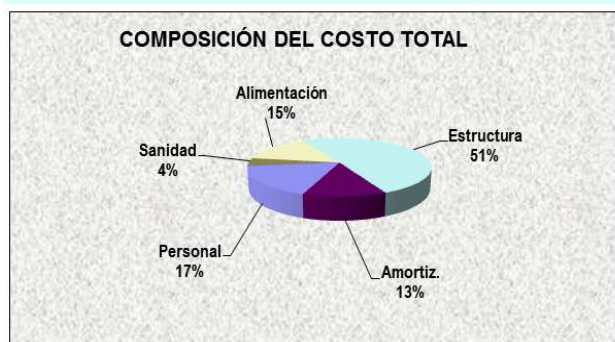
COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	244	1,09	102.329	146
Sanidad	62	0,28	26.205	37
Total Alimentación	203	0,91	85.314	122
Costos Directos Totales	511	2,28	213.848	305
Estructura e Impuestos	707	3,17	296.866	424
Amortizaciones	176	0,79	73.969	106
Costos Indirectos Totales	883	3,96	370.835	530
COSTO TOTAL	1394	6,25	584.683	835

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	850	3,81	356.850	510
RESULTADO NETO	-33	-0,15	-13.985	-20

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra -0,4%

Valor de la Tierra (\$/ha) 19.411

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,37



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Invernada Entre Ríos Sudoeste

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	340	has
Carga	1,61	cab/ha
	482	kg/ha
	1,48	EV/ha
Eficiencia de Stock	59%	
Producción de carne anual	284	kg/ha
Producción por cabeza	177	kg/cab
	Vaquillonas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	34	66
Peso entrada (kg/cab)	170	180
Peso salida (kg/cab)	333	437
Tiempo engorde (meses)	9,9	15,3
ADPV (gramos/cab/día)	600	600
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	2%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terneros	26,08	\$ /kg
	Terneras	25,06	
Ventas	Novillos	19,59	
	Vaquillonas	18,80	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	1.423	\$/ha
Verdeos de Invierno	947	
Verdeos de Verano	732	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	15%	51 has
Verdeos de verano	30%	102 has
Praderas	50%	170 has
Campo natural	20%	68 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	271	437	118.427	19,59	2.319.867	6.823
Vaquillonas	183	333	60.848	18,80	1.143.994	3.365
Total Ventas	454	395	179.275	19,32	3.463.860	10.188
Gastos de comercialización ventas				6,5%	225.151	662
Compras						
Terneros	283	180	50.940	26,08	1.328.515	3.907
Terneras	186	170	31.620	25,06	792.397	2.331
Total Compras	469	176	82.560	25,69	2.120.912	6.238
Gastos de comercialización compras				6,0%	127.255	374
INGRESO NETO TOTAL				5,53	990.542	2.913

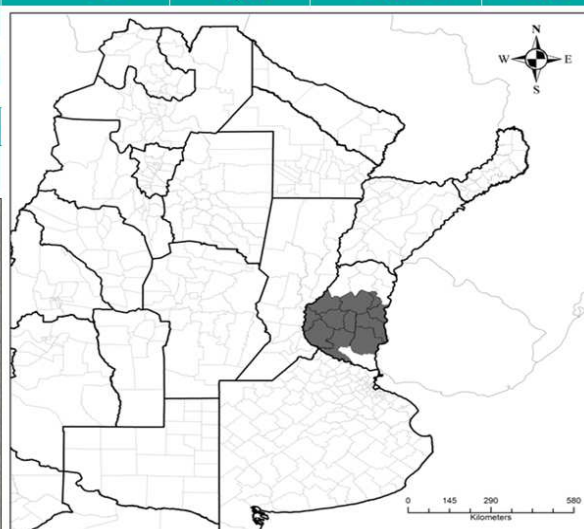
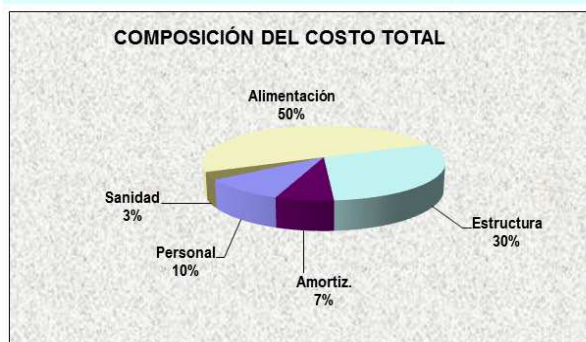
COSTO				
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha
Personal	187	0,57	102.329	301
Sanidad	62	0,19	34.154	100
Total Alimentación	947	2,89	518.383	1.525
Costos Directos Totales	2.143	3,65	654.866	1.926
Estructura e Impuestos	564	1,72	308.915	909
Amortizaciones	127	0,39	69.351	204
Costos Indirectos Totales	691	2,11	378.266	1.113
COSTO TOTAL	2.834	5,76	1.033.132	3.039

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	613	1,87	335.677	987
RESULTADO NETO	-78	-0,24	-42.589	-125

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra -0,9%

Valor de la Tierra (\$/ha) 34.200

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	18,30



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Invernada Entre Ríos Islas 1

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	132	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	39%	
Producción de carne anual	51	kg/ha
Producción por cabeza	129	kg/cab
		Vaquillonas
		Novillos
Proporción de cabezas (%)	-	100
Peso entrada (kg/cab)	-	170
Peso salida (kg/cab)	-	465,5
Tiempo engorde (meses)	-	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	-	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORIAS			
Compras	Terberos	26,08	\$ /kg
	Terteras	25,06	
Ventas	Novillos	18,81	
	Vaquillonas	18,80	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

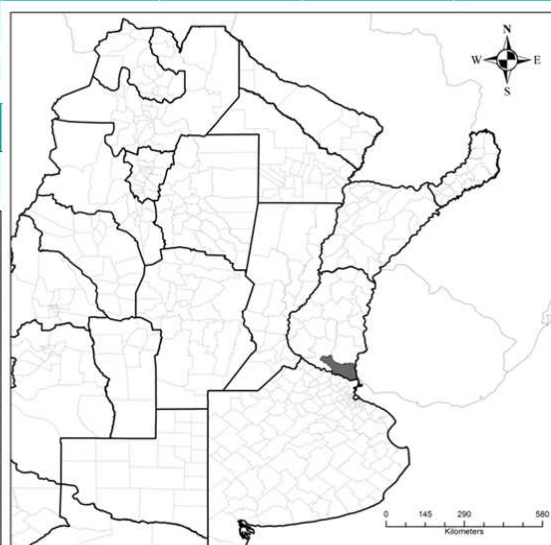
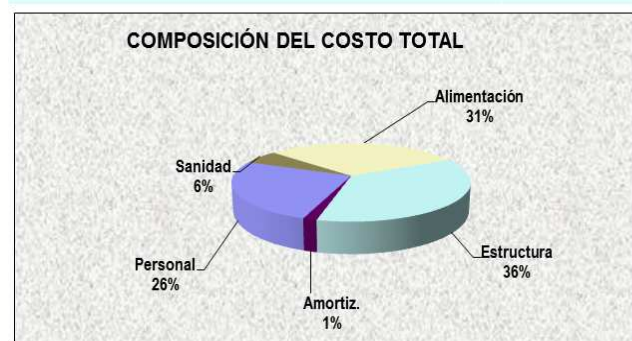
INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	167	466	77.739	18,81	1.462.417	1.625
Total Ventas	167	466	77.739	18,81	1.462.417	1.625
Gastos de comercialización ventas				6,5%	95.057	106
Compras						
Terberos	185	170	31.450	26,08	820.216	911
Total Compras	185	170	31.450	26,08	820.216	911
Gastos de comercialización compras				6,0%	49.213	55
INGRESO NETO TOTAL				6,41	497.931	553

COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	284	1,32	102.329	114	
Sanidad	62	0,29	22.461	25	
Total Alimentación	341	1,58	122.601	136	
Costos Directos Totales	691	3,18	247.392	275	
Estructura e Impuestos	403	1,87	144.991	161	
Amortizaciones	18	0,08	6.413	7	
Costos Indirectos Totales	421	1,95	151.404	168	
COSTO TOTAL	1112	5,13	398.795	443	

RESULTADOS ECONOMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	696	3,22	250.539	278
RESULTADO NETO	275	1,28	99.135	110

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra	7,1%
Valor de la Tierra (\$/ha)	3.004

COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	16,31



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

Invernada Entre Ríos Islas 2

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO		
Superficie total	900	has
Carga	0,40	cab/ha
	140	kg/ha
	0,36	EV/ha
Eficiencia de Stock	28%	
Producción de carne anual	38	kg/ha
Producción por cabeza	96	kg/cab
	Vacas	Novillos
Proporción de cabezas (%)	30	70
Peso entrada (kg/cab)	340	170
Peso salida (kg/cab)	428	465,5
Tiempo engorde (meses)	12,1	23,4
ADPV (gramos/cab/día)	300	450
Desbaste (%)	5%	
Mortandad	5%	

PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Compras	Terneros	26,08	\$ /kg
	Vacas	11,10	
Ventas	Novillos	18,81	\$ /kg
	Vacas	13,80	

Costos de implantación forrajes		
Implantación de pasturas	0	\$ /ha
Verdeos de Invierno	0	
Verdeos de Verano	0	

Distribución de superficies		
Verdeos de invierno	0%	0 has
Verdeos de verano	0%	0 has
Praderas	0%	0 has
Campo natural	100%	900 has
Rastrojos	0%	0 has

INGRESO NETO						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	106	466	49.343	18,81	928.241	1.031
Vacas	102	428	43.605	13,80	601.575	668
Total Ventas	208	447	92.948	16,46	1.529.815	1.700
Gastos de comercialización ventas				6,5%	99.438	110
Compras						
Terneros	129	170	21.930	26,08	571.934	635
Vacas	107	340	36.380	11,10	403.732	449
Total Compras	236	247	58.310	16,73	975.667	1.084
Gastos de comercialización compras				6,0%	58.540	65
INGRESO NETO TOTAL				4,26	396.170	440

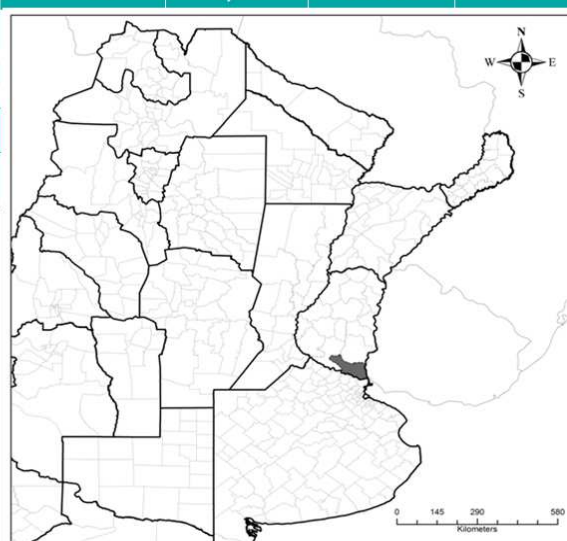
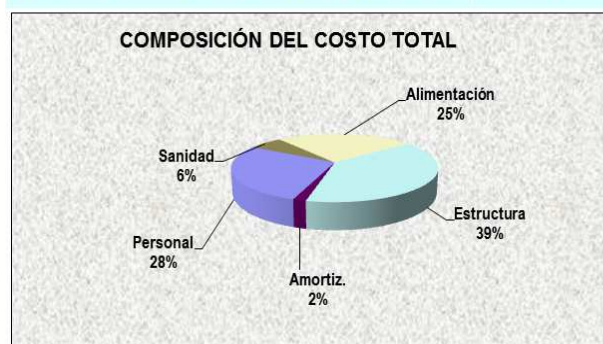
COSTO					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal	284	1,10	102.329	114	
Sanidad	62	0,24	22.461	25	
Total Alimentación	254	0,99	91.575	102	
Costos Directos Totales	603	2,33	216.365	240	
Estructura e Impuestos	403	1,56	144.991	161	
Amortizaciones	18	0,07	6.413	7	
Costos Indirectos Totales	421	1,63	151.404	168	
COSTO TOTAL	1024	3,96	367.769	409	

RESULTADOS ECONÓMICOS				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
MARGEN BRUTO	499	1,93	179.805	200
RESULTADO NETO	79	0,31	28.401	32

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **1,9%**

Valor de la Tierra (\$/ha) **3.004**

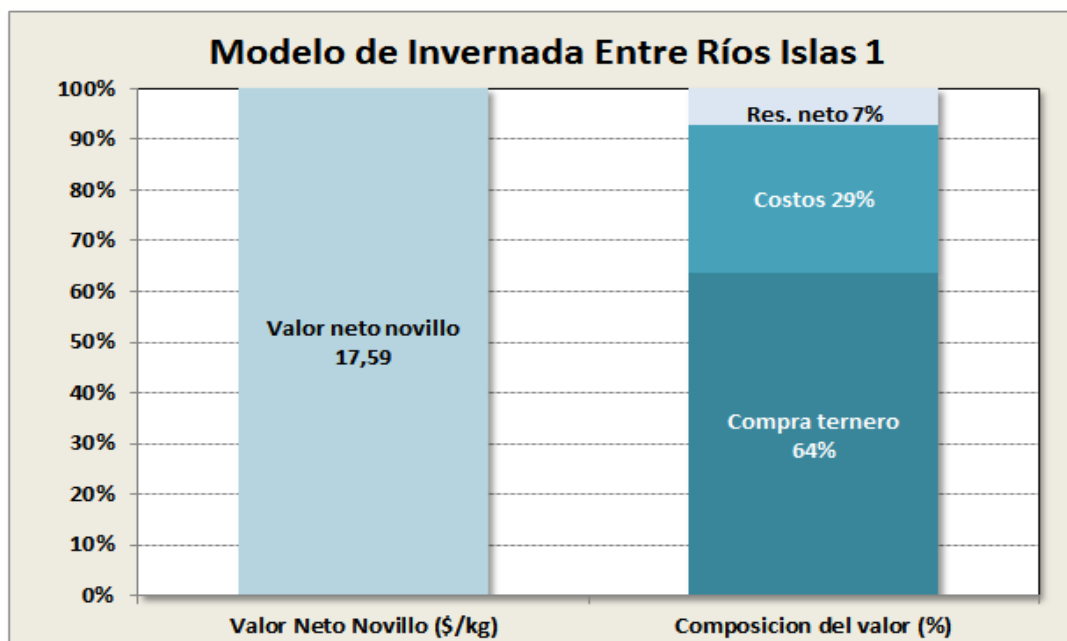
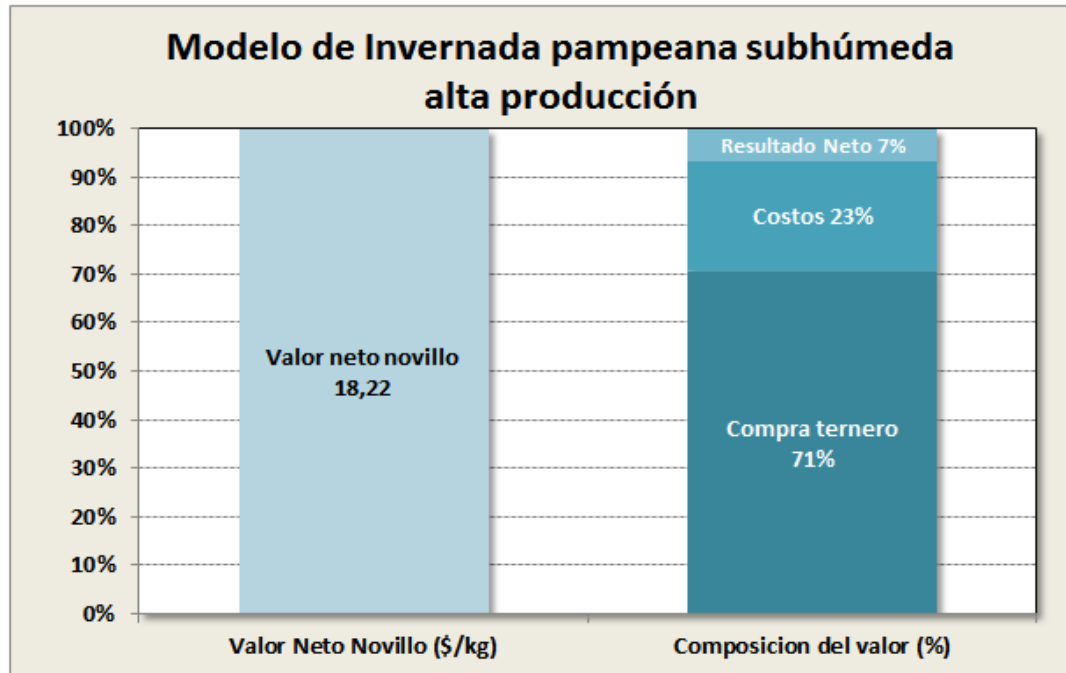
COSTO PRODUCCIÓN	Campo Propio
Costo kilo vendido (en \$/kg, incluye compra de hacienda)	15,08

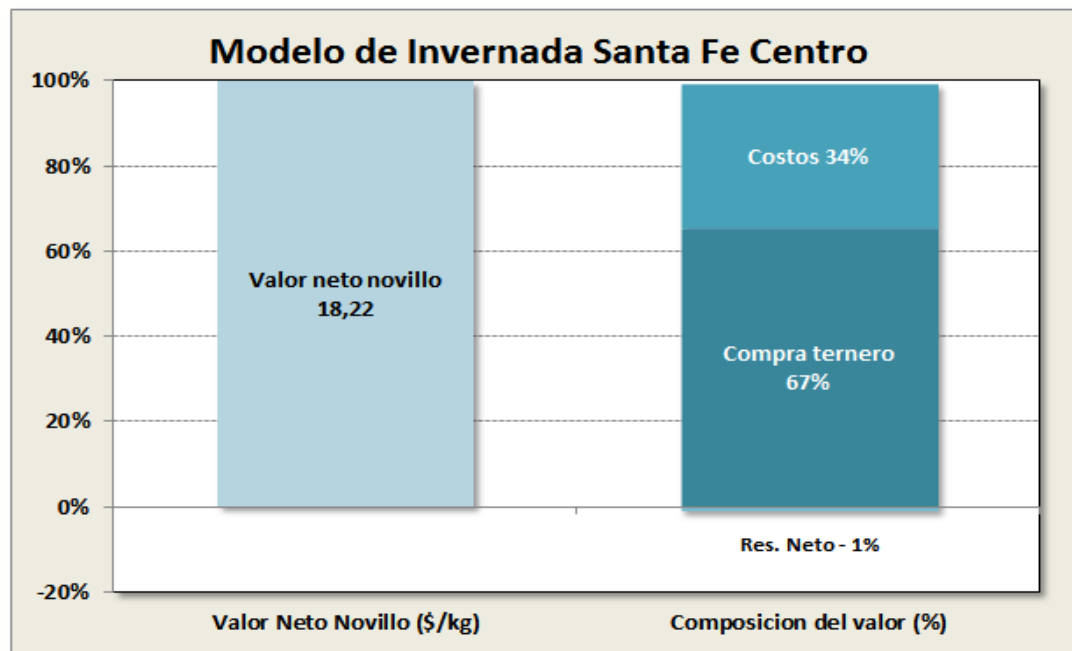


Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

¿CÓMO SE REPARTE EL PRECIO DEL NOVILLO?

En los gráficos siguientes se puede observar cómo se reparte (a mayo de 2015) el precio del novillo (valor neto) entre los costos (gastos directos, de estructura y amortizaciones), la compra de terneros y el beneficio o resultado neto, en algunos de los modelos de invernada.





Se observa que con los actuales precios del ternero, la compra se lleva entre 64 y 71% del precio neto (entre 68 y 77% hace nueve meses). Esto indica claramente que la relación de compra-venta, aunque sigue siendo desfavorable, mejoró respecto al último trimestre del año pasado.

En el modelo de mayor productividad por hectárea (Pampeana Subhúmeda Alta producción), los costos (especialmente los fijos) son proporcionalmente menores debido a que se diluyen en una cantidad mayor de kilos.

En el modelo Entre Ríos Islas, si bien la cantidad de kilos vendidos es similar a la del modelo de Santa Fe, la incidencia de los costos es algo menor debido a las bajas amortizaciones (campos con muy pocas mejoras). Aquí, el resultado neto porcentual es el mayor de los tres; sin embargo, debe advertirse que el ciclo productivo en las islas es más lento y su carga (cab/ha) mucho menor a la de la región pampeana subhúmeda.

El modelo de Santa Fe da resultado neto negativo, marcando la situación desfavorable por la que están pasando las actividades de engorde.



EMPRESA

AGRICOLO - GANADERA



Para este análisis se consideraron dos zonas **a) centro-sudoeste de la provincia de Buenos Aires** (principales partidos: Daireaux, Bolívar, Coronel Suárez), donde predominan las actividades mixtas y **b) oeste de la región pampeana** (principales partidos: Pellegrini, Rivadavia, Salliqueló, Tres Lomas (Buenos Aires); Gral. Roca (Córdoba) y Maraco, Chapaleufú, Quemú Quemú, Rancul, Conheló, Trenel, Realicó (La Pampa) donde ya tenemos dos modelos de invernada pura.

a) Zona Centro-Sudoeste de Buenos Aires:

El planteo ganadero preponderante es el ciclo completo. En cuanto a la rotación agrícola, se seleccionaron los cultivos más representativos de esos partidos: **trigo, soja, girasol y maíz**, en dos rotaciones distintas: con y sin maíz. Se analizaron las encuestas y estadísticas disponibles para determinar la proporción de cultivos dentro del área agrícola y los rendimientos promedio obtenidos en las últimas campañas y se calcularon los márgenes brutos para los planteos técnicos típicos de la zona.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación sin maíz (ha)
Campo natural	250	250
Praderas	100	100
Verdeos de invierno	30	30
Trigo-Soja 2ª	150	150
Girasol	70	70
Soja 1ª	60	100
Maíz	40	0
Total	700	700

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	30 / 25	756
Girasol	9%	22	127
Soja 1ª	21%	30	1.394
Maíz	6%	70	-334
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.060
Margen bruto promedio (\$/ha)			942
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			691
Resultado neto promedio (\$/ha)			251

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Modelo Buenos Aires Centro-Sudoeste (rotación sin maíz)	% Superficie sobre total campo (700 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo-Soja 2ª	10%	30 / 25	756
Girasol	14%	22	127
Soja 1ª	21%	30	1.394
Ganadería (Ciclo completo)	54%	117	1.060
Margen bruto promedio (\$/ha)			968
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			691
Resultado neto promedio (\$/ha)			277

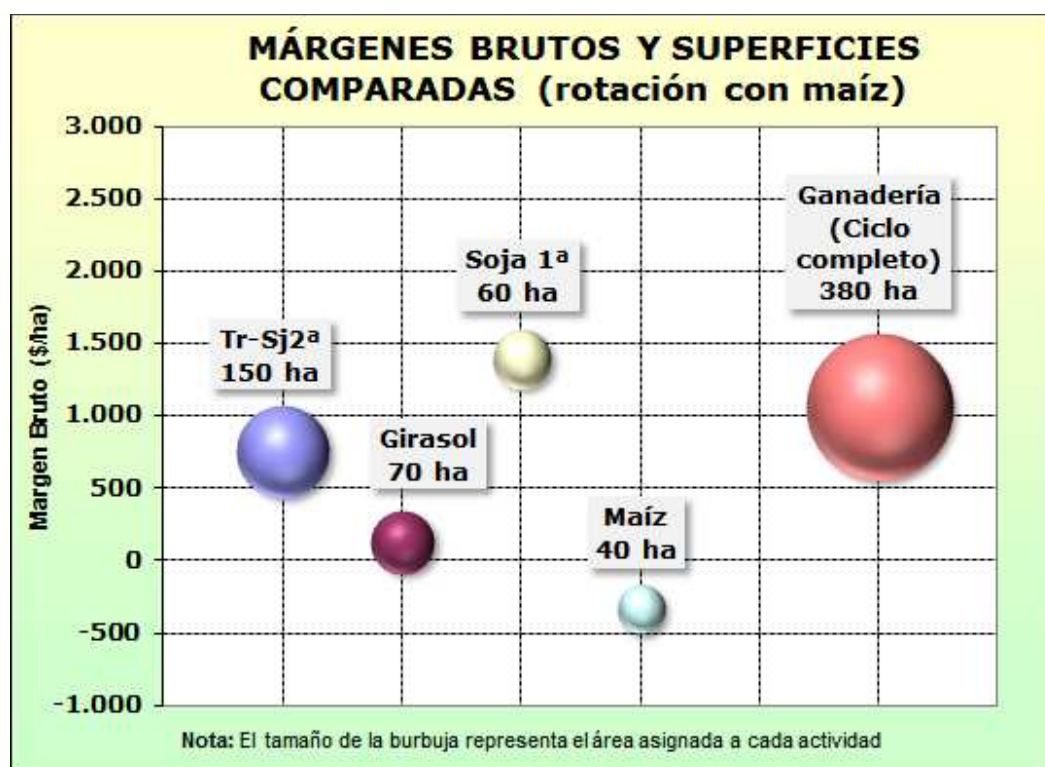
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

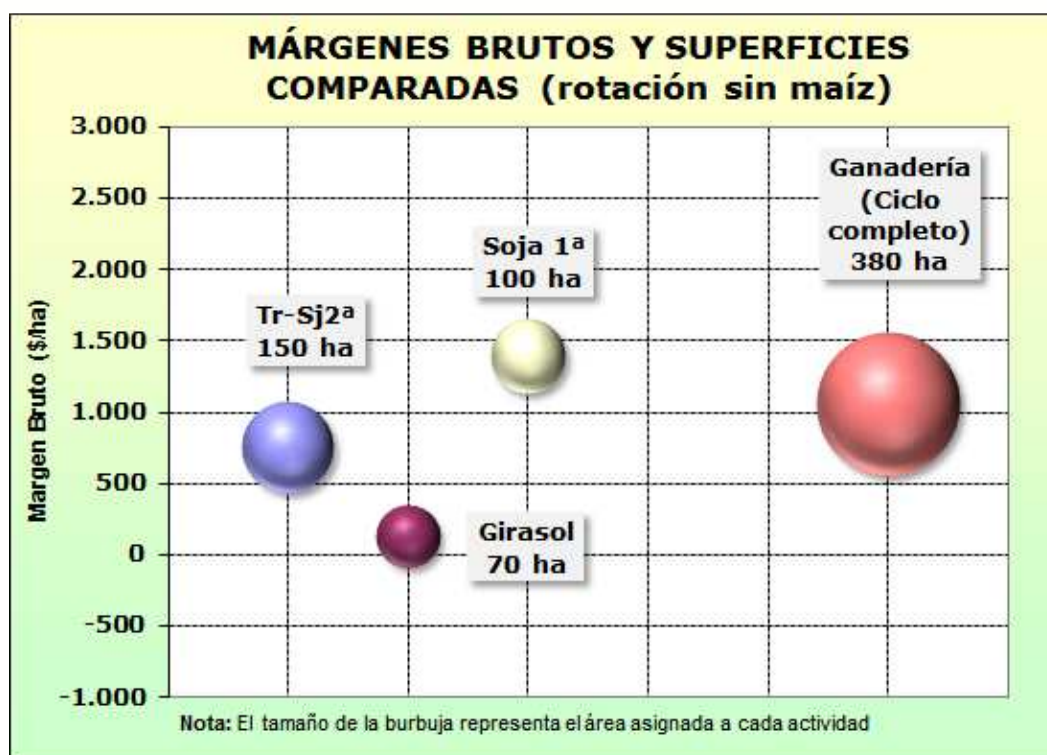
Se confirman los resultados ya mostrados en ediciones anteriores. Muy bajos márgenes para la agricultura, con excepción de la soja, que de todas maneras muestra resultados muy inferiores a los de campañas pasadas. Los rendimientos de indiferencia fueron 23 qq para trigo, 17 para soja de 2ª, 21 para girasol, 19,5 para soja y 71 para maíz

Se sembraron 3,7 millones de hectáreas de trigo, un 20% por debajo de la siembra de la campaña pasada.

La rotación sin maíz es más conveniente visto el pobre resultado y alto riesgo que implica sembrar maíz y la única forma en que tiene sentido la inclusión del maíz es como alimento de la hacienda. La ganadería de ciclo completo ya supera el margen promedio, por lo que aporta seguridad en términos de resultado, superando además los resultados de todos los cultivos excepto la soja

Si analizamos los precios de los granos dentro de la serie histórica, llegamos a la conclusión que los precios actuales, aun estando muy por debajo de los máximos, no son malos. El problema es que los costos han aumentado al ritmo de la inflación y las devaluaciones y ahí es donde la ecuación no cierra.





b) Zona Pampeana Subhúmeda:

Se incluyeron los dos modelos de invernada (media y alta producción) en dos rotaciones. Del análisis de censos, encuestas y estimaciones de áreas sembradas y rendimientos de los cultivos predominantes, se armaron las rotaciones y distribución de superficies. A diferencia del análisis para la zona centro-sudoeste, ambas rotaciones corresponden a suelos de aptitudes distintas y entonces tenemos una rotación con maíz e invernada con suplementación y otra en la que el sorgo reemplaza al maíz, los rendimientos de los otros cultivos son menores y la invernada es sin suplementación.

DISTRIBUCIÓN DE SUPERFICIES	rotación con maíz (ha)	rotación con sorgo (ha)
Praderas	350	350
Verdeos de invierno	150	150
Trigo	75	75
Maíz	100	0
Girasol	75	75
Sorgo	0	100
Soja 1ª	150	150
Total	900	900

Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con maíz)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	30	-175
Girasol	8%	28	508
Maíz	11%	85	-231
Soja 1ª	17%	30	1.394
Ganadería (Invernada Alta Prod.)	56%	605	2.472
Margen bruto promedio (\$/ha)			1.608
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			1098
Resultado neto promedio (\$/ha)			509

Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

Modelo Pampeana Sub-húmeda (rotación con sorgo)	% Superficie sobre total campo (900 ha)	Rendimiento (qq grano/ha y kg carne/ha)	MB (\$/ha)
Trigo	8%	22	-63
Girasol	8%	22	127
Sorgo	11%	40	-856
Soja 1ª	17%	24	795
Ganadería (Invernada Media Prod.)	56%	260	779
Margen bruto promedio (\$/ha)			476
Estructura + Amortizaciones (\$/ha)			914
Resultado neto promedio (\$/ha)			-438

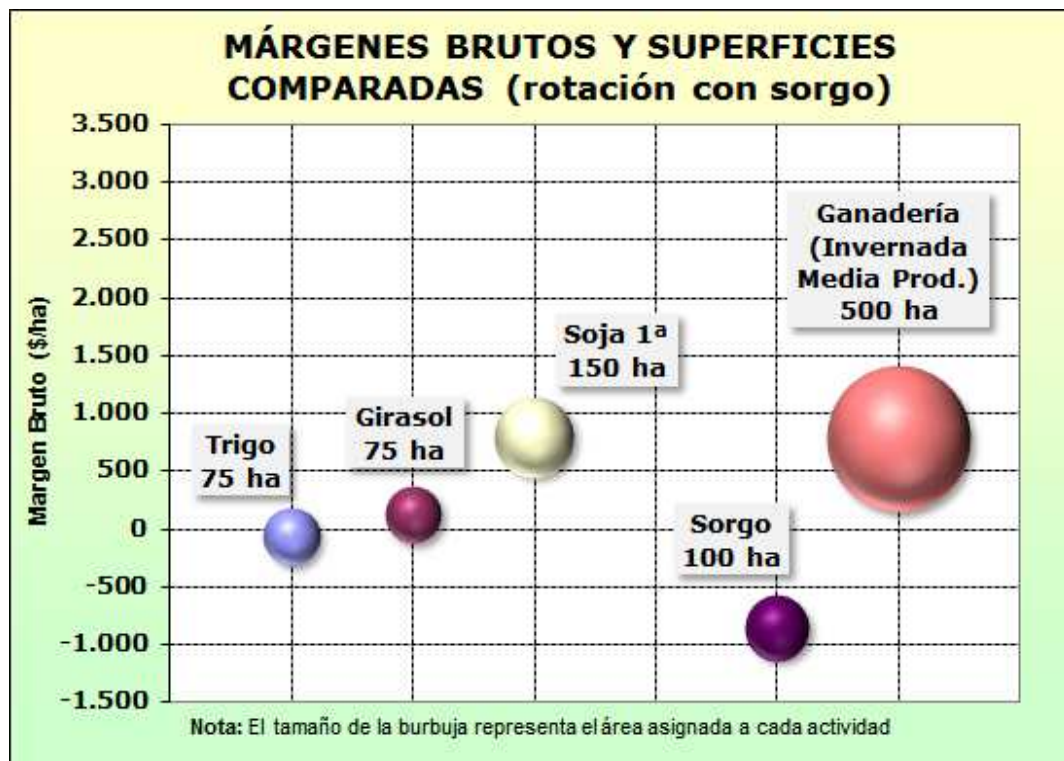
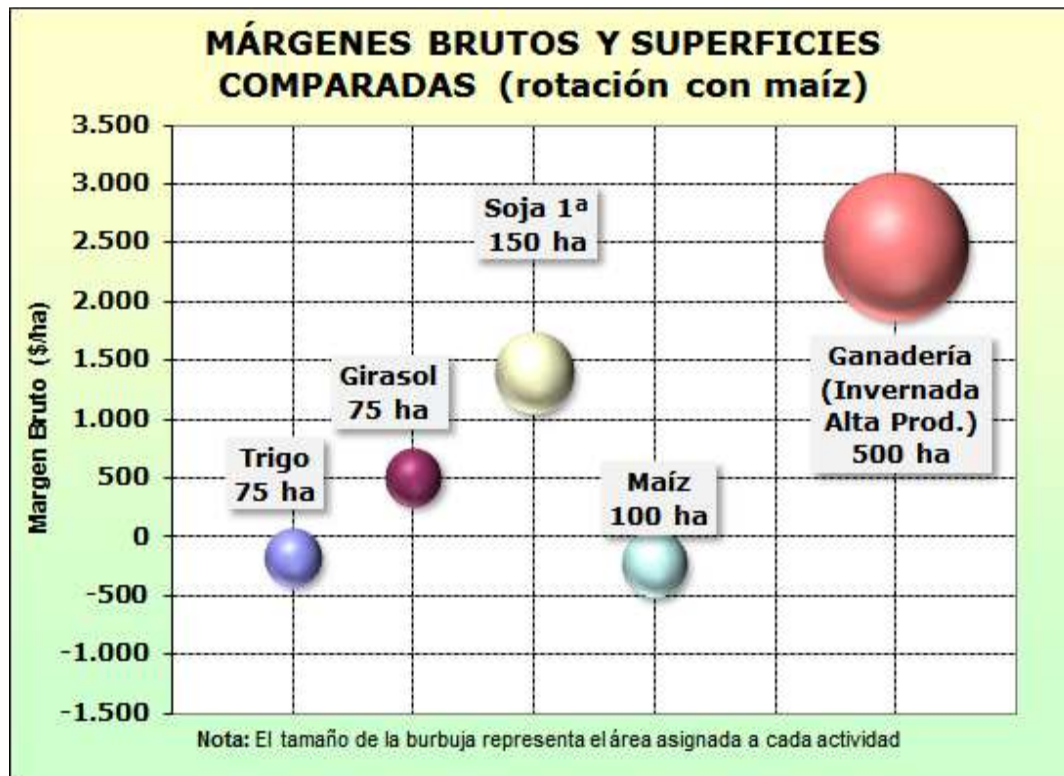
Nota: los márgenes agrícolas se confeccionaron con precios de granos estimados a cosecha (Mercado a Término)

El panorama es similar al del trimestre anterior. La clásica invernada a pasto sin suplementación, supuestamente destinada a desaparecer, iguala el margen de una soja de 24 qq y supera a los restantes cultivos. En esta zona, el trigo, maíz y sorgo presentan márgenes negativos, por lo que solamente las oleaginosas aportan al resultado, aunque el girasol presenta muy escaso margen.

Los rindes de indiferencia quedaron en valores “recontraaltos”: 33 qq para trigo; 23 para girasol; 98 para sorgo y 92 para maíz. La soja en números más “normales”: 18 qq

Los arrendamientos se cerraron con valores entre 30 y 50% por debajo de los de la campaña pasada y aun así será difícil obtener rentabilidad de no obtener excelentes rindes, cosa que, por otra parte, es esperable que suceda, tratándose de un año “niño”.

Nota: para la elaboración de los márgenes de girasol y sorgo se consideraron los precios para mercadería disponible debido a que no cotizan en el Mercado a Término para la época de la próxima cosecha





RESULTADOS ECONÓMICOS COMPARADOS



Mes de actualización: ago-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Salta	Santiago del Estero	Córdoba Norte	Corrientes	Entre Ríos Norte
Tamaño	Superficie (ha)	770	560	825	1.000	500
	Tamaño del rodeo (vacas)	110	115	165	320	230
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,14	0,21	0,20	0,32	0,46
	Carga (EV/ha)	0,13	0,19	0,19	0,32	0,41
	Destete (%)	55	60	65	65	67
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	24	20	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	24	24	24	36	18
	Mortandad (%)	2,5	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	180	180	160	165
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	100	100	100
	% de pasturas	0	0	0	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,08	0,12	0,13	0,21	0,31
	Producción carne (kg/ha/año)	17	27	30	41	68
	Eficiencia de stock (%)	27	29	31	25	34
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	26,08	26,08	26,08	26,08	26,08
	Precio Vaquillona	18,80	18,80	18,80	18,80	18,80
	Precio vaca gorda	14,92	13,80	14,92	14,92	14,92
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	302	478	532	760	1208
	Gastos Directos	81	112	87	115	182
	Sanidad	11	16	17	29	36
	Personal	70	96	65	86	124
	Alimentación	0	0	5	0	22
	Margen Bruto	221	365	445	645	1026
	Valor tierra	3.697	2.496	3.466	13.403	13.403
	Relación MB / Valor tierra	6,0%	14,6%	12,9%	4,8%	7,7%
	Estructura e impuestos	110	172	182	171	265
	Margen Operativo	111	193	263	475	761
Amortizaciones	25	69	49	50	77	
Resultado Neto	85	124	214	424	684	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,8%	3,7%	7,6%	11,0%	13,2%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	14,4	15,0	12,4	10,1	9,7

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Cuenca Salado	Cuenca Salado Chico	Cuenca Salado mejorado	La Pampa-San Luis Semiárida	La Pampa-San Luis Árida
Tamaño	Superficie (ha)	450	175	450	2.100	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	260	70	410	450	350
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,58	0,40	0,91	0,21	0,12
	Carga (EV/ha)	0,56	0,37	0,91	0,21	0,11
	Destete (%)	72	70	80	70	65
	Reposición de vaquillonas (%)	22	18	23	24	23
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	27	27	27	24	24
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	175	175	180	180	180
	Recursos forrajeros	% de campo natural	95	95	66	85
% de pasturas		5	0	26	15	0
% de verdeos invierno		0	5	6	0	0
% de verdeos verano		0	0	2	0	0
Cantidad de rollos/vaca		0	0	0	0	0
Productividad	Producción Terneros/ha/año	0,42	0,28	0,42	0,15	0,08
	Producción carne (kg/ha/año)	92	59	157	34	17
	Eficiencia de stock (%)	33	32	35	33	31
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	26,57	26,57	26,57	26,57	26,57
	Precio Vaquillona	18,80	18,80	18,80	18,80	18,80
	Precio vaca gorda	13,80	13,80	13,80	13,80	13,80
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	1727	1087	2955	614	296
	Gastos Directos	202	402	585	178	47
	<i>Personal</i>	119	307	163	74	31
	<i>Sanidad</i>	61	41	110	18	10
	<i>Alimentación</i>	22	54	312	85	6
	Margen Bruto	1.524	685	2.370	437	250
	Valor tierra	25.749	25.749	25.749	5.777	1.910
	Relación MB / Valor tierra	5,9%	2,7%	9,2%	7,6%	13,1%
	Estructura e impuestos	374	526	484	92	61
	Margen Operativo	1150	159	1886	345	188
	Amortizaciones	92	32	122	28	20
Resultado Neto	1.058	127	1.764	317	169	
Rentabilidad s/capital sin tierra	16,2%	3,6%	18,2%	13,8%	12,7%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	9,2	18,5	9,4	10,6	9,7

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

PLANTEOS DE CRÍA		Chaco- Formosa Este	Cría Formosa Mejorado 1	Cría Formosa Mejorado 2	Chaco- Formosa Oeste	Centro-Sur Corrientes
Tamaño	Superficie (ha)	700	700	700	860	3.000
	Tamaño del rodeo (vacas)	150	185	230	130	1.290
Planteo técnico	Carga (vientres/ha)	0,21	0,26	0,33	0,15	0,43
	Carga (EV/ha)	0,22	0,26	0,31	0,15	0,40
	Destete (%)	60	68	75	60	67
	Reposición de vaquillonas (%)	22	21	20	20	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	30	24	36	27
	Mortandad (%)	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
	Peso venta terneros (kg/cab)	180	175	175	180	170
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	100	80	100	100
	% de pasturas	0	0	10	0	0
	% de verdeos invierno	0	0	0	0	0
	% de verdeos verano	0	0	0	0	0
	Cantidad de rollos/vaca	0	0	0	0	0
Productividad	Producción terneros/ha/año	0,13	0,18	0,25	0,09	0,29
	Producción carne (kg/ha/año)	28	39	51	19	61
	Eficiencia de stock (%)	26	30	33	25	30
Precios Brutos (\$/kg)	Precio Ternero	26,08	26,08	26,08	26,08	26,08
	Precio Vaquillona	18,80	18,80	18,80	18,80	18,80
	Precio vaca gorda	14,92	14,92	14,92	14,92	14,92
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	506	708	957	344	1.095
	Gastos Directos	101	108	171	79	195
	<i>Sanidad</i>	24	32	38	17	36
	<i>Personal</i>	77	77	88	63	140
	<i>Alimentación</i>	0	0	45	0	19
	Margen Bruto	405	599	786	265	900
	Valor tierra	6.239	4.391	4.391	3.697	15.714
	Relación MB / Valor tierra	6,5%	13,6%	17,9%	7,2%	5,7%
	Estructura e impuestos	168	152	200	120	192
	Margen Operativo	237	448	586	146	709
Amortizaciones	57	45	61	47	30	
Resultado Neto	180	402	525	98	678	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,5%	13,4%	12,6%	3,9%	18,1%	
Costo del kg producido	en campo propio (\$/kg)	13,4	9,6	10,4	14,9	9,0

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

PLANTEOS DE CICLO COMPLETO		Chaco Húmedo	Córdoba Centro-Sur	Pampeana Subhúmeda	Buenos Aires Centro- Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	900	330	2.100	380
	Tamaño del Rodeo (vacas)	200	220	600	190
Planteo técnico	Carga (cab/ha)	0,53	1,12	0,50	0,93
	Carga (EV/ha)	0,40	0,91	0,39	0,73
	Destete (%)	60	65	75	69
	Reposición de vaquillonas (%)	20	19	19	20
	Edad 1 ^{er} servicio (meses)	36	24	24	24
	Mortandad (%)	3,0	2,5	3,0	3,0
	% terneros que se invernan	100	100	70	100
	% terneras que se invernan	28	40	36	42
	Ganancia peso novillos (g/cab/día)	300	900	500	500
	Ganancia peso vaquillonas (g/cab/día)	300	700	500	500
	Tiempo de engorde novillos (meses)	35	9	14	15
	Tiempo de engorde vaquillonas (meses)	20	8	9	9
	Peso salida machos (kg/cab)	460	430	390	410
	Peso salida hembras (kg/cab)	320	320	310	310
Recursos forrajeros	% de campo natural	100	50	84	66
	% de pasturas	0	30	16	26
	% de verdes invierno	0	15	0	8
	% de verdes de verano	0	5	0	0
	Suplementación (kg/cab/día)	0	3	3	0
	Meses de suplementación	4	3	4	0
	Cantidad de rollos/cab	0	0,5	0,1	0
Productividad	Producción carne (kg/ha/año)	46	157	63	117
	Eficiencia de stock (%)	25	40	36	36
Precios Brutos (\$/kg)	Precio venta ternero	26,08	26,57	26,57	26,57
	Precio venta ternera	25,06	25,77	25,77	25,77
	Precio venta vaca descarte buena	13,80	13,80	13,80	13,80
	Precio venta novillos	19,68	18,81	19,59	19,59
	Precio venta vaquillonas	18,80	18,80	18,80	18,80
Resultados económicos (\$/ha)	Ingreso Neto	732	2.471	1.064	1.912
	<i>Gastos personal</i>	200	489	123	420
	<i>Gastos sanidad</i>	37	77	35	64
	<i>Gastos alimentación</i>	0	526	165	368
	Total Gastos Directos	237	1.091	322	852
	Margen Bruto	495	1.380	742	1.060
	Valor tierra	6.239	38.822	5.777	36.049
	Relación MB / Valor tierra	7,9%	3,6%	12,8%	2,9%
	Estructura e impuestos	183	569	134	559
	Margen Operativo	312	811	608	501
Amortizaciones	59	154	32	132	
Resultado Neto	253	657	576	370	
Rentabilidad s/capital sin tierra	5,8%	6,6%	16,1%	4,4%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	12,15	13,13	9,26	14,56

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización: ago-2015

PLANTEOS DE INVERNADA		Pampeana subhúmeda Media Producción	Pampeana subhúmeda Alta Producción	Entre Ríos Islas 1	Entre Ríos Islas 2	Santa Fe Centro	Entre Ríos Sudoeste
Tamaño	Superficie (ha)	500	500	900	900	700	340
	Cabezas compradas por ciclo	623	1.400	185	236	227	469
Planteo técnico	Duración invernada novillos (meses)	15,8	11,5	23,4	23,4	22,2	15,3
	Carga (cab/ha)	1,64	2,80	0,40	0,40	0,60	1,61
	Carga (kg/ha)	492	847	132	140	189	482
	Carga (EV/ha)	1,44	2,71	0,36	0,36	0,51	1,48
	Peso entrada machos (kg/cab)	180	180	170	170	180	180
	Peso salida machos (kg/cab)	420	425	490	490	450	460
	Ganancia peso machos (g/cab/día)	500	700	450	450	400	600
	% machos en la invernada	100	100	100	70	100	66
	Peso entrada hembras (kg/cab)	0	0	0	340	0	170
	Peso salida hembras (kg/cab)	0	0	0	450	0	350
	Ganancia peso hembras (g/cab/día)	0	0	0	300	0	600
	Mortandad (%)	2,0	2,0	5,0	5,0	2,0	2,0
	Recursos forrajeros	% de campo natural	0	0	100	100	80
% de pasturas		80	70	0	0	20	50
% verdes de invierno		20	30	0	0	0	15
% verdes de verano		0	0	0	0	0	30
Cantidad rollos/cab (machos)		0,4	0,5	0,4	0,0	0,5	1,8
Cantidad rollos/cab (hembras)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
Suplementación machos (kg/cab/día)		0,0	4,0	0,0	0,0	0,0	3,0
Suplementación hembras (kg/cab/día)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	2,0
Meses de suplementación (machos)		0	4	0	0	0	2
Meses de suplementación (hembras)	0	0	0	0	0	2	
Productividad	Producción carne (kg/cab/año)	159	216	129	96	126	177
	Producción carne (kg/ha/año)	260	605	51	38	75	284
	Eficiencia de stock (%)	53	71	39	28	40	59
Precios Brutos (\$/kg)	Precio compra machos	26,57	26,57	26,08	26,08	26,08	26,08
	Precio compra hembras	25,77	25,77	25,06	11,10	25,06	25,06
	Precio venta machos	19,59	19,59	18,81	18,81	19,59	19,59
	Precio venta hembras	18,80	18,80	18,80	13,80	18,80	18,80
Resultados económicos (\$/ha)	Ventas netas	8.824	20.198	1.519	1.589	2.437	9.526
	Compras netas	6.346	14.262	966	1.149	1.621	6.612
	Ingreso neto	2.478	5.936	553	440	815	2.913
	<i>Gastos Personal</i>	409	614	114	114	146	301
	<i>Gastos Sanidad</i>	114	194	25	25	37	100
	<i>Gastos Alimentación</i>	1.176	2.656	136	102	122	1.525
	Total Gastos Directos	1.699	3.465	275	240	305	1.926
	Margen Bruto	779	2.472	278	200	510	987
	Valor tierra	41.595	41.595	3.004	3.004	19.411	34.200
	Relación MB / Valor tierra	4,1%	8,3%	9,2%	8,0%	1,6%	5,6%
	Estructura e impuestos	770	954	161	161	424	909
Margen Operativo	10	1.518	117	39	86	79	
Amortizaciones	144	144	7	7	106	204	
Resultado Neto	-135	1.373	110	32	-20	-125	
Rentabilidad s/capital sin tierra	-1,1%	6,2%	7,1%	1,9%	-0,4%	-0,9%	
Costo de producción	en campo propio (\$/kg vendido)	18,50	16,98	16,31	15,08	18,37	18,30

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Comentarios:

Los márgenes de **cría** repuntaron comparados con los de mayo, debido principalmente a que el precio del ternero tanto en la provincia de Buenos Aires como en el NEA resultó un 12/13% mayor al de mayo. De esta manera, excepto en modelos de pequeña escala y/o bajas productividades, las rentabilidades resultan buenas.

Algo parecido sucedió con los márgenes del **ciclo completo**. Aumentó el novillito y novillo gordos pero en menor proporción al ternero (+7%), lo que resultó en márgenes superiores en un 15% aproximadamente a los de mayo. Las rentabilidades se mantienen en niveles bajos (entre 3 y 5% sobre el capital sin tierra) excepto en el modelo de zona pampeana subhúmeda, que compensa con la mayor escala.

En **invernada** se hace más patente el efecto de la relación compra-venta que se va tornando más desfavorable conforme avanza el año. Los márgenes descendieron y los resultados netos fueron negativos en algunos casos. Las rentabilidades siguen estando muy bajas, excepto en el caso de la invernada con suplementación que aprovecha la bajísima relación maíz/novillo.



SISTEMA DE ENGORDE A CORRAL



Se presentan los resultados económicos de la actividad FEED-LOT, tanto en su modalidad POR ADMINISTRACIÓN como la opción HOTELERÍA.

En el Feed-lot POR ADMINISTRACIÓN el propietario de las instalaciones compra los animales, los engorda y luego los vende. En la HOTELERÍA, en cambio, el propietario de los animales es distinto que el propietario de las instalaciones; por lo que se analiza el negocio para cada parte: el propietario de los animales capitaliza los animales pagando el servicio de hotelería, en tanto que el negocio para el propietario de las instalaciones es compensar sus costos a través de los ingresos que cobra por brindar el servicio de hotelería.

NEGOCIO DEL FEED LOT			
RECURSOS		PROPIETARIO DE INSTALACIONES	
		NO	SI
PROPIETARIO ANIMALES	NO	----	cobra por hotelería
	SI	capitaliza animales	Feed-lot por administración

En las páginas siguientes, se presentan los resultados actualizados a agosto de 2015. A partir de este número, presentamos un nuevo modelo de feedlot, tanto por administración como en su variante de servicio de hotelería, de 2500 cabezas y un manejo más “profesional”. Para la elaboración del mismo contamos con la colaboración de los socios y el gerente de la Cámara Argentina de Feedlot, quienes nos suministraron la información técnica necesaria.

Las diferencias entre los negocios desde el punto de vista del feedlotero y para el propietario de la hacienda se pueden apreciar en el siguiente cuadro.

RUBRO	FEED LOT TRADICIONAL (Hacienda propia)		CONTRATOS DE ENGORDE			
			PROPIETARIO HACIENDA		SERVICIO HOTELERÍA	
	ingresos	costos	ingresos	costos	ingresos	costos
	\$/cab					
Ventas - Compras	1.721		1.721			
Sanidad		50		50	50	50
Alimentación		1.111		1.222	1.222	1.111
Servicio hotelería				210	210	
Total	1.721	1.161	1.721	1.482	1.482	1.161
MARGEN BRUTO	560		239		321	

Mes de actualización: ago-15

Feed-lot Hacienda propia

Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	24,86	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	26,23	\$/kg
Precio venta	22,39	
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	21,60	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	6.705	\$/cab
Compras netas por cabeza	4.983	
INGRESO NETO	1.721	
Gasto alimentación por ciclo	1.111	
Gasto sanidad por ciclo	50	
TOTAL GASTOS VARIABLES	1.161	
MARGEN BRUTO	560	\$/cab/ciclo
Gasto Personal	727.010	\$/año
Gastos Administración y estructura	1.113.938	
TOTAL GASTOS FIJOS	1.840.948	
RESULTADO OPERATIVO	2.544.202	
Amortizaciones	163.279	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	2.380.922	\$/año
Costo del kilo vendido	20,12	\$/kg

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

El promedio de ciclos anuales para un feed-lot de estas características suele ser algo inferior a 2, por eso si bien el modelo básico está hecho con el máximo posible de ciclos anuales (3,13) presentamos a continuación un análisis de sensibilidad con el abanico de ciclos posibles y la variación no solamente del resultado neto, sino también del costo del kilo vendido y los costos indirectos (personal estructura y amortizaciones) que varían en función de la ocupación.

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto (\$/año)	Costo kilo vendido (\$/kg)	Costo personal (\$/cab)	Costo estructura (\$/cab)	Amortizaciones (\$/cab)
1,00	-603.221	21,24	291	450	65
1,25	-252.970	20,91	233	360	52
1,50	97.282	20,70	194	300	44
1,75	447.533	20,54	166	257	37
2,00	797.785	20,42	145	225	33
2,25	1.148.037	20,33	129	200	29
2,50	1.498.288	20,26	116	180	26
3,00	2.198.791	20,15	97	150	22
3,13	2.380.922	20,12	93	144	21

El resultado neto es positivo aunque el margen es acotado y para un valor de 1,75 ciclos/año el precio del gordo debe superar los 20,5 \$/kg para obtener alguna ganancia. De todas maneras se ve el efecto beneficioso sobre el resultado dado por la mayor escala (en relación al modelo anterior) y un mejor ajuste en los valores de compra y venta de hacienda.

Mes de actualización:

ago-15

Feed-lot Hotelería

Categoría compra	TERNERO SE BsAs 50% + TERNERA SE BsAs 50%	
Peso entrada	190	kg/cab
Categoría venta	TERNERO 50% y TERNERA 50% GORDO FEEDLOT	
Peso salida a campo	330	kg/cab
Peso neto venta	314	
Cabezas compradas (escala)	2.500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	2475	cab/ciclo
Duración	117	días
Ganancia diaria	1,20	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	24,86	\$/kg
Gastos compra	6%	
Precio neto compra	26,23	\$/kg
Precio venta	22,39	
Gastos venta	4%	
Precio neto venta	21,60	\$/kg
Ventas netas	6.705	\$/cab
Compras netas	4.983	
Gasto alimentación por ciclo	1.111	

RESULTADOS DEL PROPIETARIO DE LA HACIENDA QUE CONTRATA EL SERVICIO

INGRESO NETO	1.721	\$/cab
Gasto alimentación	1.222	
Gasto sanidad	50	
Gasto hotelería	210	
TOTAL GASTOS VARIABLES	1.482	
MARGEN BRUTO	239	\$/cab/ciclo

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ingreso por servicio de hotelería	210	\$/cab
Ingreso neto por alimentación	111	
MARGEN BRUTO	321	\$/cab/ciclo

Gasto Personal	727.010	\$/año
Asesoramientos	102.375	
Servicios, movilidad e impuestos	413.040	
Conservación y reparaciones	607.523	
Gastos Administración y estructura	1.122.938	
TOTAL GASTOS FIJOS	1.849.948	
RESULTADO OPERATIVO	662.653	
Amortizaciones	163.279	
RESULTADO NETO FEED-LOT (2500 cab y 3,13 ciclos/año)	499.373	\$/año

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD A LA CANTIDAD DE CICLOS ANUALES

Ciclos por año	Resultado Neto Feed- Lot (\$/año)
1,00	-1.210.480
1,25	-1.009.793
1,50	-809.106
1,75	-608.419
2,00	-407.732
2,25	-207.045
2,50	-6.358
3,00	395.016
3,13	499.373

En este caso se observa claramente que para que un feedlot que da servicio de hotelería sea rentable, debe hacer el máximo de ciclos anuales posibles, de lo contrario debería subir la tarifa de hotelería muy por encima de los valores que se están cobrando en la actualidad.

RECRÍA A CAMPO Y TERMINACIÓN A CORRAL

Para completar el espectro de los engordes a corral, presentamos un modelo de recría de terneros a pasto y terminación en el mismo establecimiento con encierre (comúnmente llamado feed-lot casero). Para ello partimos de uno de los modelos de invernada de la zona oeste y cuando los animales llegan a los 300 kilogramos se encierran en corrales durante unos 100 días con suministro exclusivo de ración para llevarlos al peso de faena de aproximadamente 400 kilos (desbastados). La capacidad instantánea de encierre es de 500 animales y pueden hacerse uno o dos ciclos anuales.

En la página siguiente se muestran los resultados de ambas actividades en forma conjunta considerando un ciclo anual de engorde a corral.

Mes de actualización: ago-2015

Recría c/terminación en feed-lot

CARACTERÍSTICAS DEL MODELO DE RECRÍA				PRECIOS DE CATEGORÍAS			
Superficie total	500	has		Compras	Terneros	26,57	
Carga	2,50	cab/ha			Terneras	25,77	\$/kg
	575	kg/ha		Ventas	Novillito recriado	19,58	
	1,91	EV/ha			Vaquillonas	18,80	
Eficiencia de Stock	59%			Costos de implantación forrajes			
Producción de carne anual	339	kg/ha		Implantación de pasturas	2.323		
Producción por cabeza	135	kg/cab		Verdeos de Invierno	1.220	\$/ha	
				Verdeos de Verano	0		
Proporción de cabezas (%)	-	100		Distribución de superficies			
Peso entrada (kg/cab)	-	160		Verdeos de invierno	30%	150 has	
Peso salida (kg/cab)	-	300		Verdeos de verano	0%	0 has	
Tiempo engorde (meses)	-	9,2		Praderas	70%	350 has	
ADPV (gramos/cab/día)	-	500		Campo natural	0%	0 has	
				Rastrojos	0%	0 has	
Desbaste (%)	0%						
Mortandad	2%						

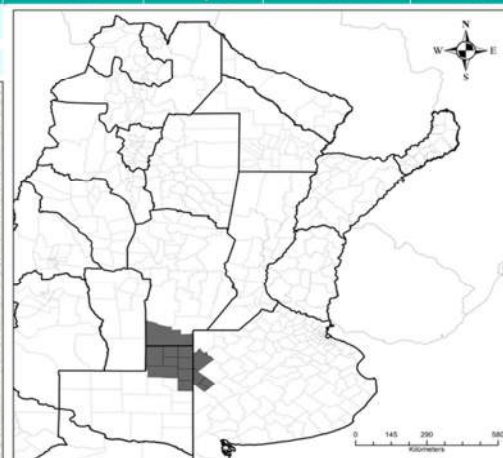
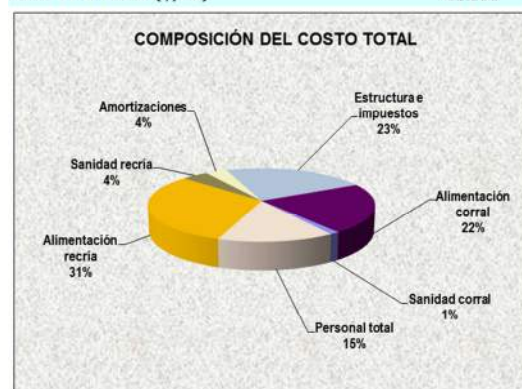
INGRESO NETO RECRÍA						
	Cabezas	Peso (kg/cab)	Kg totales	Precio bruto (\$/kg)	\$	\$/ha
Ventas						
Novillos	1.231	300	369.300	19,58	7.230.894	14.462
Total Ventas	1.231	300	369.300	19,58	7.230.894	14.462
Gastos de comercialización ventas				2,5%	180.772	362
Compras						
Terneros	1.250	160	200.000	26,57	5.314.000	10.628
Total Compras	1.250	160	200.000	26,57	5.314.000	10.628
Gastos de comercialización compras				6,5%	345.410	691
TOTAL INGRESO NETO RECRÍA				3,77	1.390.712	2.781

COSTO DIRECTO RECRÍA (excepto Personal, que es total)					
Detalle	\$/cab	\$/kg vend.	\$	\$/ha	
Personal recría + corral	246	0,83	306.987	614	
Sanidad	69	0,23	86.656	173	
Total Alimentación	513	1,74	641.268	1.283	
TOTAL COSTO DIRECTO RECRÍA	828	2,80	1.034.911	2.070	

COSTOS INDIRECTOS RECRÍA + CORRAL				
Estructura e Impuestos	377	1,28	471.332	943
Amortizaciones	57	0,19	71.203	142
TOTAL COSTOS INDIRECTOS	434	1,47	542.535	1.085

RESULTADOS ECONÓMICOS RECRÍA + CORRAL (1 ciclo/año)				
	\$/cab	\$/kg	\$	\$/ha
INGRESO NETO RECRÍA + CORRAL	2.560	5,72	2.114.222	4.228
COSTO DIRECTO RECRÍA + CORRAL	1.787	4,10	1.514.233	3.028
MARGEN BRUTO	773	1,62	599.989	1.200
RESULTADO NETO	339	0,16	57.454	115

Rentabilidad sobre Capital sin Tierra **0,7%**
Valor de la Tierra (\$/ha) **41.595**



PSR Recría c/terminación en feed-lot caso 2

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Mes de actualización:

ago-15

Terminación con encierre en corral y suministro de ración

Categoría compra	NOVILLITO RECRIADO	
Peso entrada	300	kg/cab
Categoría venta	NOVILLITO GORDO	
Peso salida a campo	425	kg/cab
Peso neto venta	404	
Cabezas compradas (escala)	500	cab/ciclo
Mortandad	1%	
Cabezas vendidas	495	cab/ciclo
Duración	100	días
Ganancia diaria	1,25	kg/cab/día
Desbaste	5%	
Precio compra	19,58	\$/kg
Gastos compra	0%	
Precio neto compra	19,58	\$/kg
Precio venta	19,59	
Gastos venta	7%	
Precio neto venta	18,32	\$/kg

RESULTADOS DEL FEED-LOT

Ventas netas por cabeza	7.321	\$/cab
Compras netas por cabeza	5.874	
INGRESO NETO	1.447	
Gasto alimentación por ciclo	909	
Gasto sanidad	50	
Gasto personal	0	
TOTAL GASTOS	959	
MARGEN BRUTO	488	\$/cab/ciclo

MARGEN BRUTO (500 cab y 1 ciclo/año)

244.189

\$/año

MARGEN BRUTO (500 cab y 2 ciclos/año)

488.378

\$/año

Comentarios:

Terminar animales en el feedlot hoy no es un negocio tan atractivo como engordarlos desde el destete. El novillito recriado se paga caro y la rentabilidad está más en la etapa de recría que en la de terminación- Llegado el caso, podría evaluarse recriar los animales a campo y venderlos a los 300 kilos sin hacer terminación a corral, si la relación de precios entre el novillito recriado y el gordo fuera muy favorable al primero. En el modelo, además, el maíz que se suministra es de producción propia, por lo que si hubiera que comprarlo afuera los números del feed-lot "no profesional" serían aún más ajustados.



EVOLUCIÓN DEL COSTO DEL KILO PRODUCIDO



En este número, como lo venimos haciendo cada semestre, volvemos a presentar la evolución del costo del kilo producido para las distintas actividades ganaderas (la versión original fue incluida en el nº 7 de septiembre de 2013) con el agregado de los valores correspondientes a junio de 2015. A estos valores los contrastamos con el precio de venta de los productos con el objetivo de seguir la evolución del negocio ganadero en forma semestral y desde una perspectiva distinta.

Metodología

Se graficaron los valores (dos por año) correspondientes a los meses de junio y diciembre desde 2010 hasta 2015. Para el año 2010 se utilizó noviembre en vez de diciembre debido a que no contábamos con el dato de este último mes.

En cría se agruparon los modelos de distintas zonas debido a que se comprobó que las curvas tenían un comportamiento similar. Por eso el costo del kilo producido resultante es un promedio de todos los modelos disponibles. En ciclo completo se tomó el modelo del centro-sur de Córdoba, en invernada se promediaron los dos de región pampeana (que venden solamente novillitos) **y en feed-lot se tomó el modelo por administración (de 1000 cabezas, recordar que este modelo a partir de esta edición se reemplaza por un modelo de mayor escala)**

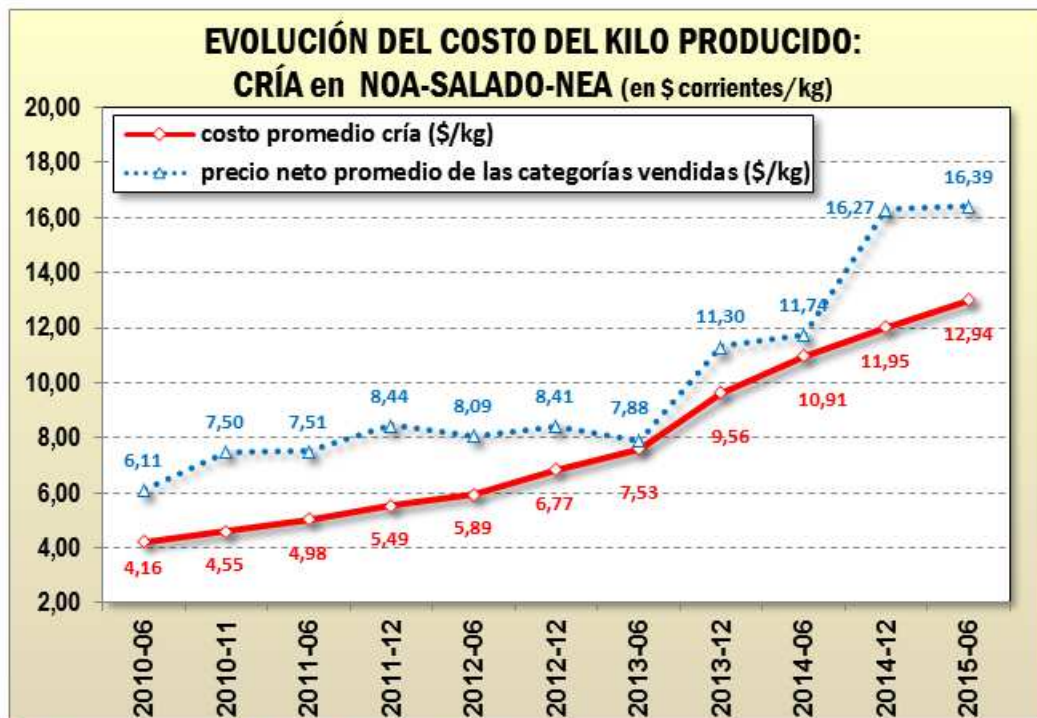
Por costo del kilo producido entendemos la sumatoria de todos los gastos directos (alimentación, sanidad y personal), indirectos (gastos de estructura e impuestos y amortizaciones) y el costo de compra de la hacienda (en caso de que la hubiere) incluidos los respectivos gastos de comercialización, dividido por el total de kilogramos vendidos. Por esta razón, en invernada es más propio hablar de “costo del kilo vendido” ya que entre los kilos vendidos están los comprados, que en rigor, no fueron producidos por el invernador.

Para calcular el precio de los productos se tomó el promedio ponderado de todas las categorías vendidas por los diferentes modelos, descontados los gastos de comercialización (precios netos).

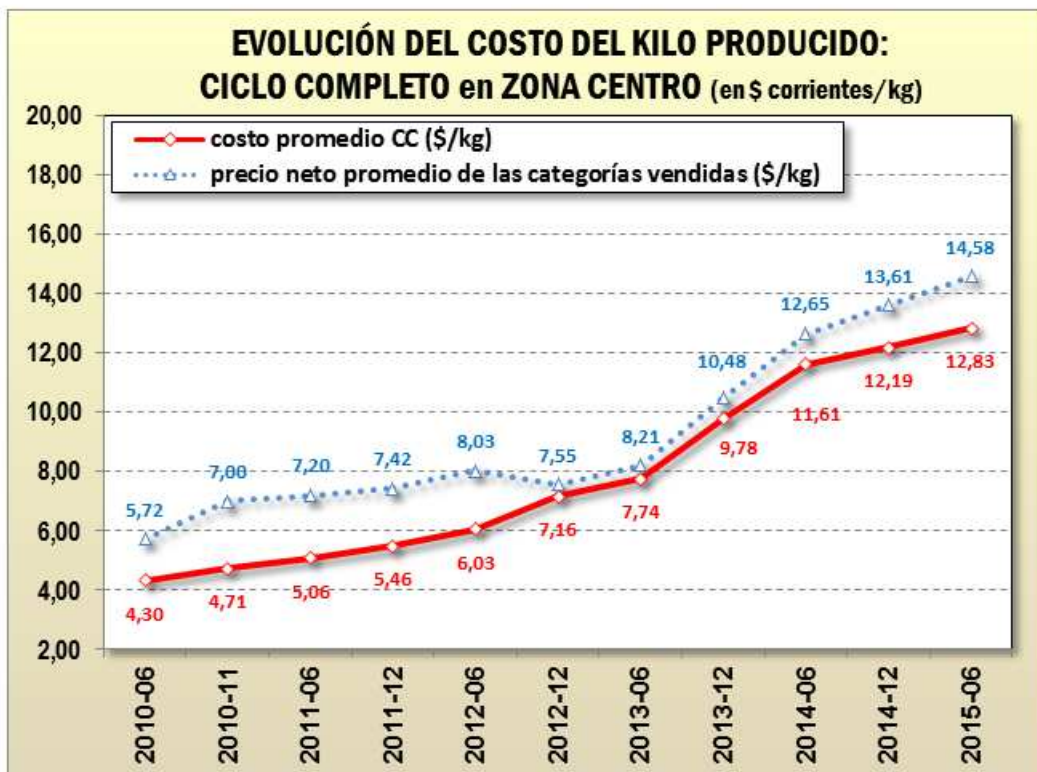
Evolución en el último semestre

En la cría se puede apreciar que los costos aumentaron más que los precios, por lo que el margen se achicó, aunque todavía se mantiene en buenos niveles. En invernada y feed-lot las curvas se mueven siguiendo un patrón ya habitual, mejores resultados en junio que en diciembre debido a la estacionalidad de los precios de compra y de venta. Entre los costos, el bajo precio de un insumo fundamental como el maíz y los salarios (que aumentan en el segundo semestre) contribuyen a que la pendiente de la curva de costos sea menos pronunciada.

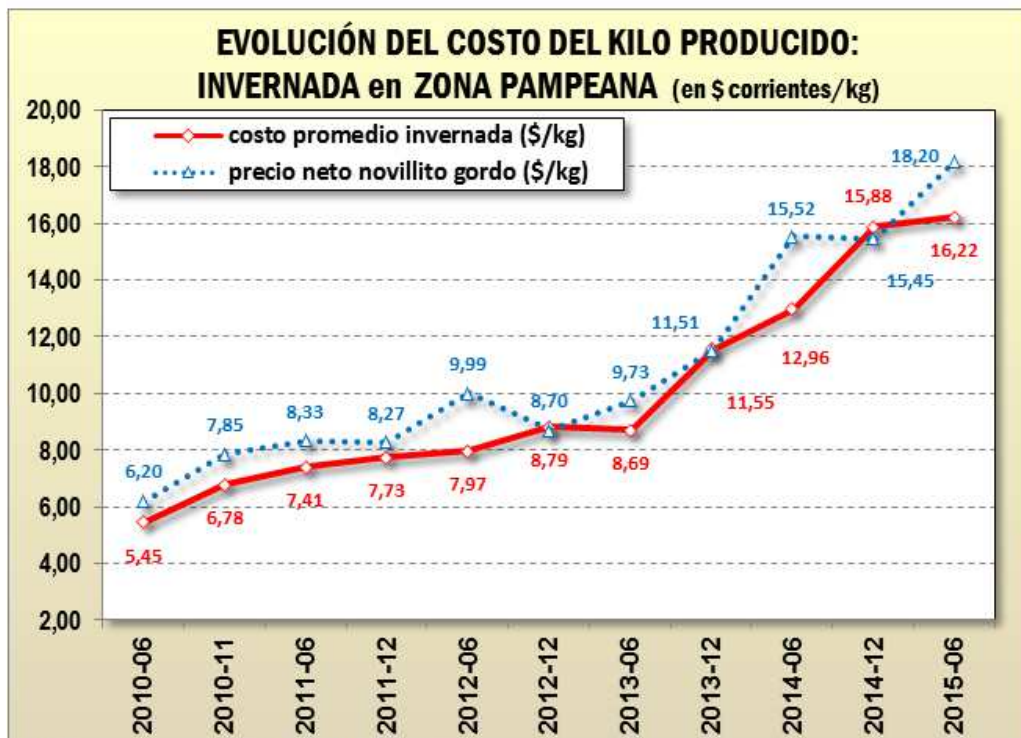
Por último, cabe aclarar que variaciones en el costo del kilo producido no necesariamente se correlacionan con variaciones en los márgenes, ya que hay otros factores que inciden en mucha mayor medida, como ser el precio de venta y la relación compra-venta. Tanto en invernada como en feed-lot, el precio de compra representa entre el 60 y 70% del costo total, mientras que la sanidad y las amortizaciones no alcanzan (entre ambas) al 5% de los costos y agregando el personal apenas se llega al 10%. En los modelos de cría, por su parte, los gastos fijos (estructura e impuestos) superan el 50% del costo.



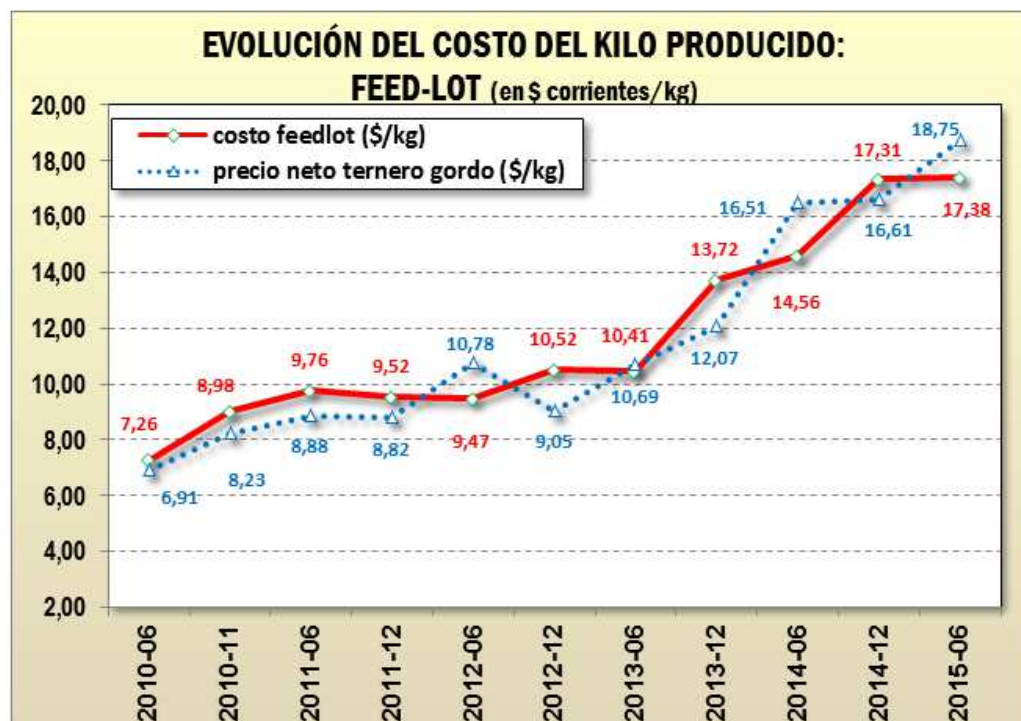
Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario



EVOLUCIÓN DE LOS MARGENES BRUTOS

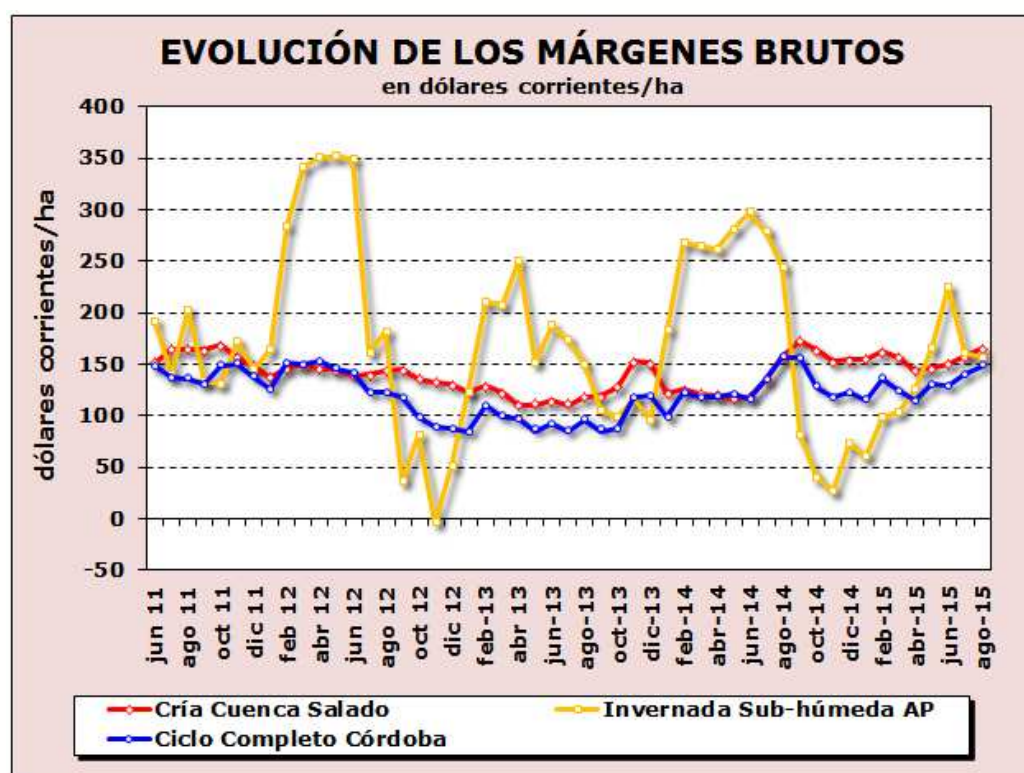


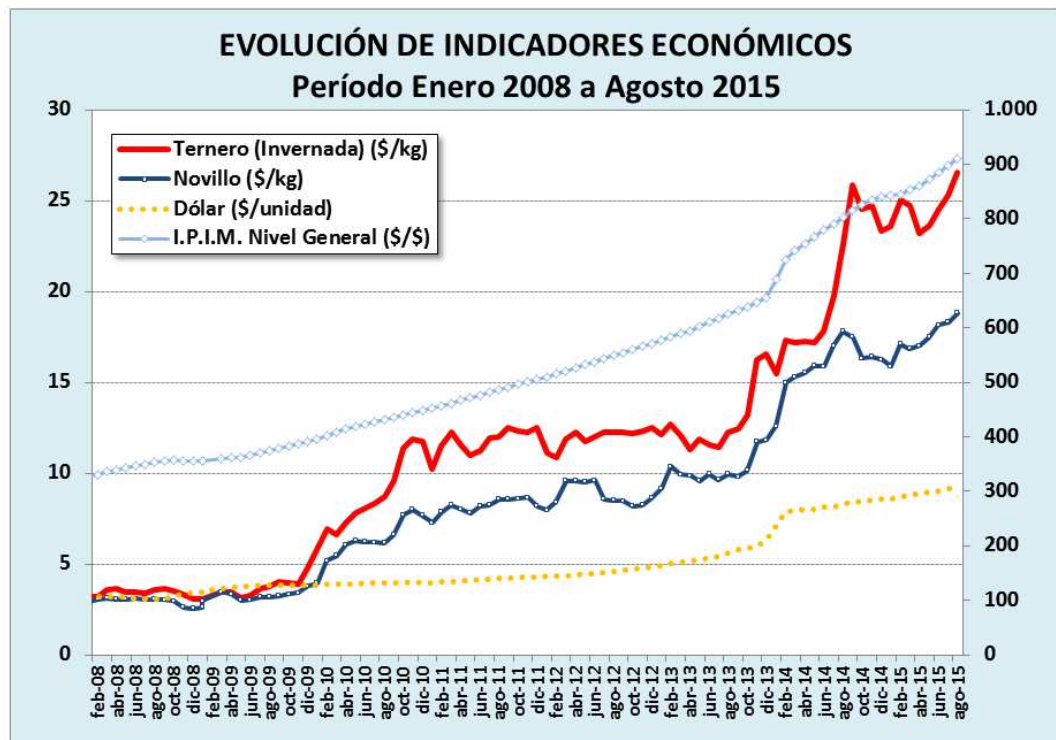
Se analiza la evolución de los márgenes brutos en el periodo junio de 2011 a mayo de 2015, tomando los modelos más caracterizados de cada actividad ganadera, esto es:

- **Cría en Cuenca del Salado (Modelo base)**
- **Invernada en Región Subhúmeda (Modelo de alta producción)**
- **Ciclo Completo en Córdoba**

Todos los márgenes fueron expresados en \$/hectárea y pueden comentarse los siguientes aspectos:

- Cría y ciclo completo presentan curvas de evolución similar (durante el 2014 se superpusieron). Los resultados medidos en dólares son similares a los de cuatro años atrás (aunque si consideramos el tipo de cambio actual, los resultados deberían ser mejores para compensar el atraso en el valor del dólar).
- Los márgenes de la invernada muestran un patrón más definido, con picos en la primera mitad del año y caídas en la segunda mitad, coincidentes con la estacionalidad en los precios de compra del ternero. En la serie analizada, se observa que en los meses de julio-agosto los resultados de todas las actividades tienden a converger.





Notas: todas las series, con excepción del IPIM, se interpretan con el eje principal (lado izquierdo), en tanto el IPIM se lee con el eje secundario (lado derecho). Fuentes: Dólar y TNA: Banco Nación; Ternero y Novillo: CREA y fuentes propias; IPIM: INDEC

Incluimos en el análisis un gráfico con la evolución de algunos indicadores económicos de interés para el sector ganadero, como lo son el precio del ternero, precio del novillo, índice de inflación mayorista oficial (IPIM) y el tipo de cambio oficial (\$/u\$s).

De cotejar este gráfico conjuntamente con el anterior se deducen algunas conclusiones de interés:

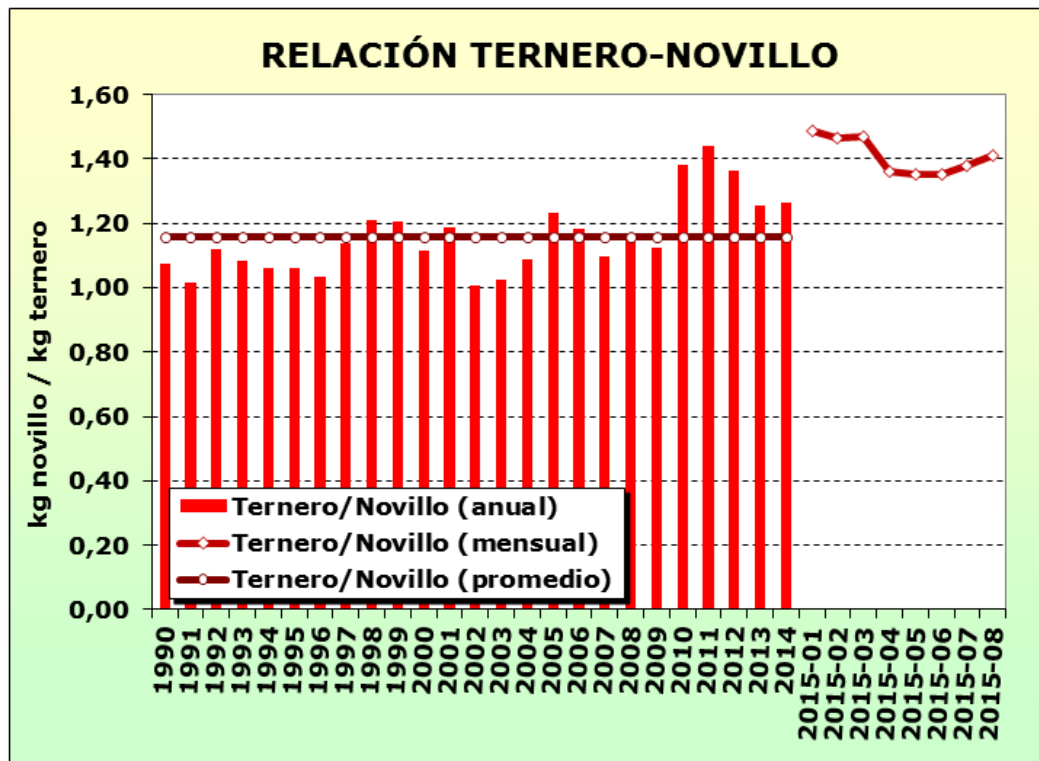
- En lo que va de 2015 la recuperación de precios del novillo fue de menor magnitud, por eso los resultados de la invernada si bien mejoraron, no alcanzaron los niveles del año anterior y la brecha entre los precios de compra y venta se mantiene en niveles amplios.
- Por otro lado, los precios de insumos y costos para el sector ganadero, incluyendo el costo de la mano de obra, subieron, tal como de alguna manera lo refleja el IPIM, mientras que el tipo de cambio, pasada la devaluación de febrero de 2014, experimentó correcciones pero aumentando bastante menos que los precios internos. Esto sin embargo, contribuyó a que los precios de los insumos dolarizados se mantuvieran relativamente estables.
- Los aumentos entre agosto de 2014 y agosto de este año fueron: ternero +17,4 %, novillo +5,6 %, dólar +11 e IPIM: +13%



EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS Y RELACIONES INSUMO - PRODUCTO



Relación Compra-Venta



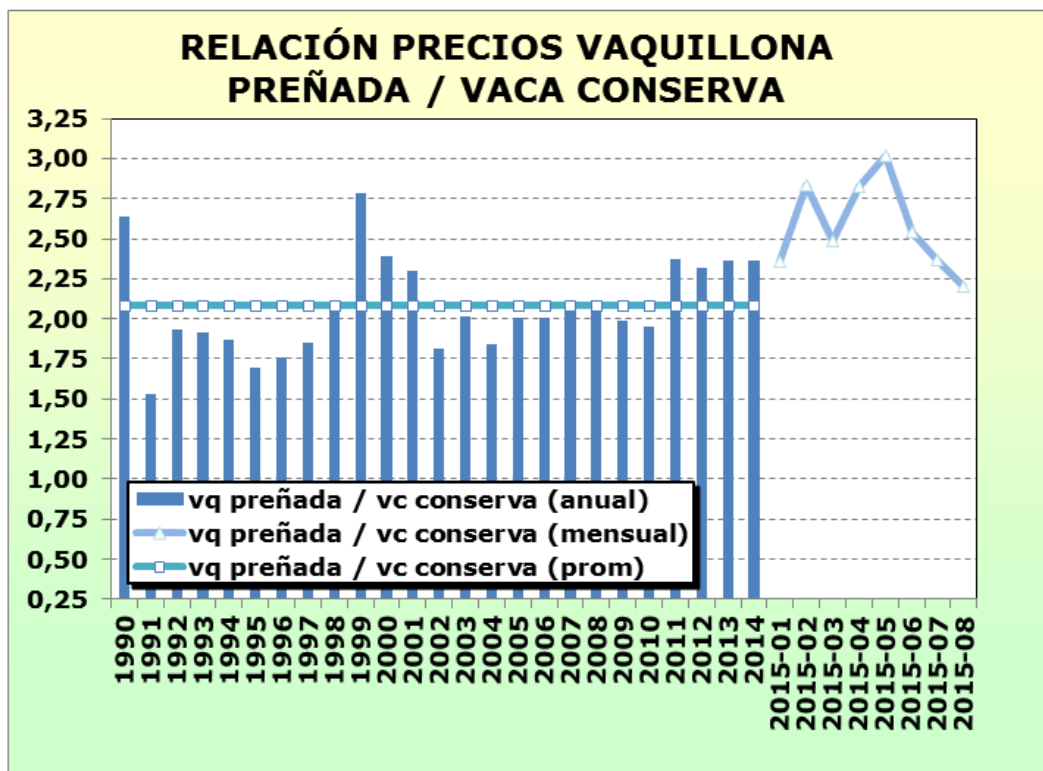
Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

La relación en agosto llegó a 1,41 y está en plena fase ascendente de la curva anual. Si tomamos la relación compra-venta de un año atrás (agosto 2014) nos da 1,27 (un 10% menos que la actual) por lo que no es improbable que a fin de año llegue a valores cercanos a 1,50 lo que penalizaría fuertemente las actividades de engorde.

Relación de precios vaquillona preñada / vaca conserva

Se considera para el gráfico la relación entre el valor de una vaca de descarte de alrededor de 400 kg que se vende como conserva y el de una vaquillona para reposición.

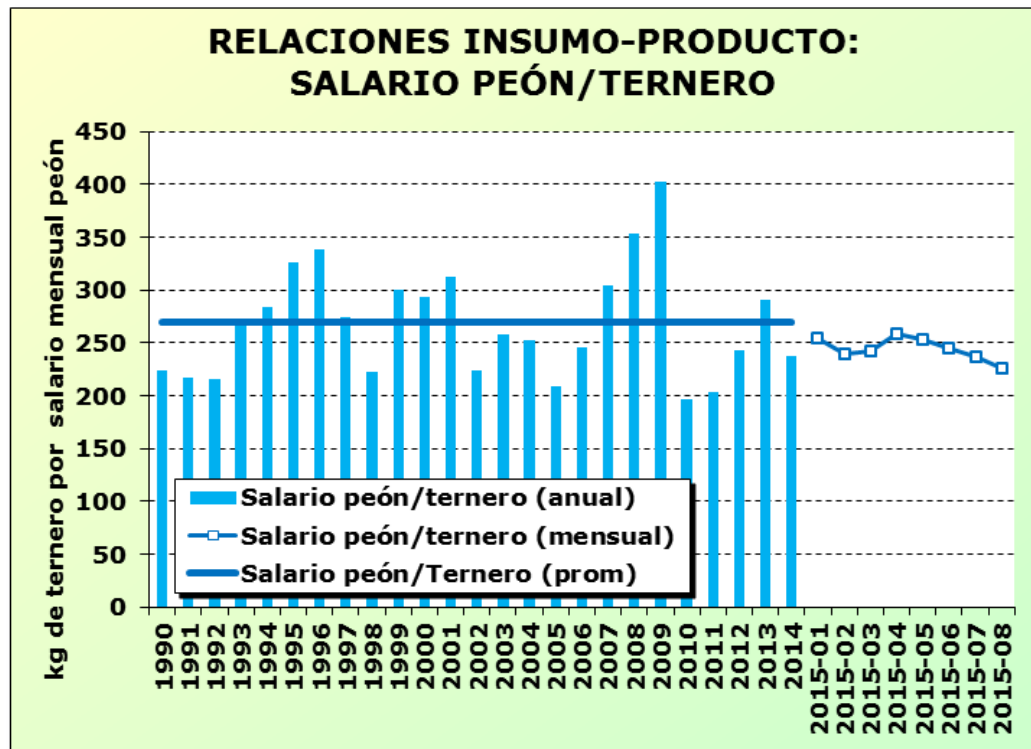
El valor de una vaquillona preñada equivale hoy al de 2,2 vacas conserva. Desde mayo de este año los valores vienen descendiendo y hoy están muy poco por encima del promedio por lo que estaríamos en una etapa de transición (ni retención ni liquidación), aunque si tomamos otros indicadores como el porcentaje de hembras en la faena (valor cercano a 40% para agosto) sí estaría indicando una fase de retención.



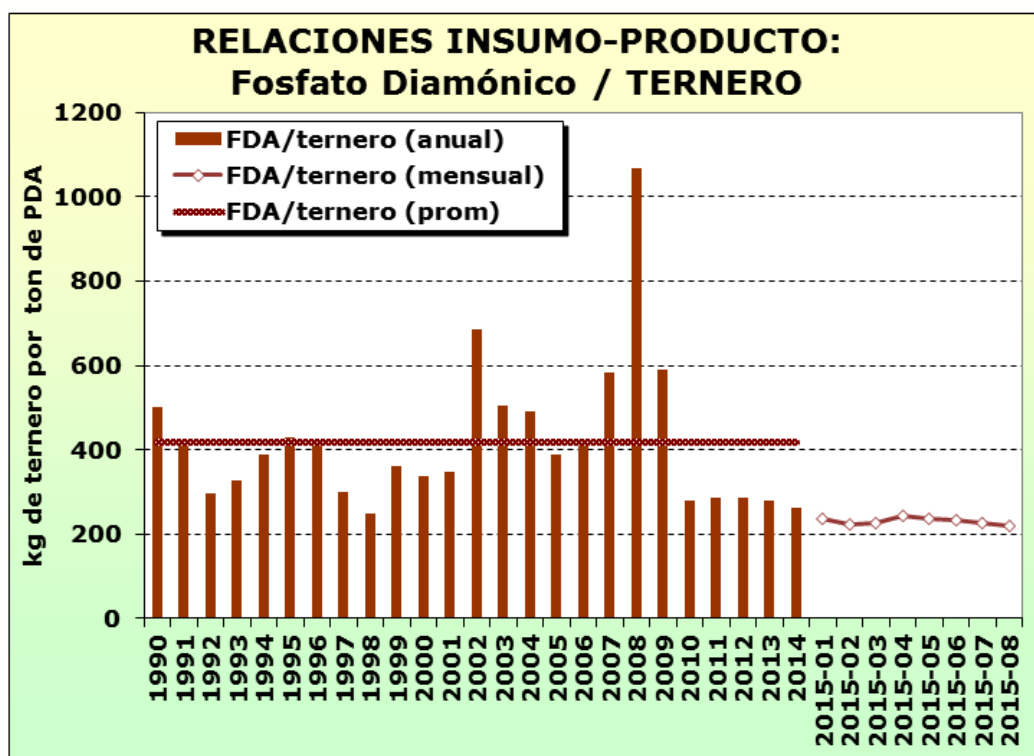
Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP

Relaciones insumo-producto

La relación salario peón/ternero en lo que va de 2015 se mantiene en valores inferiores a la media del periodo. Esto sigue favoreciendo la incorporación de personal para intensificar la producción de carne. Lo mismo sucede con la relación fertilizante/ternero aunque en este caso los valores actuales están muy por debajo del promedio y por lo tanto la relación es muy favorable al uso de fertilizante.



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

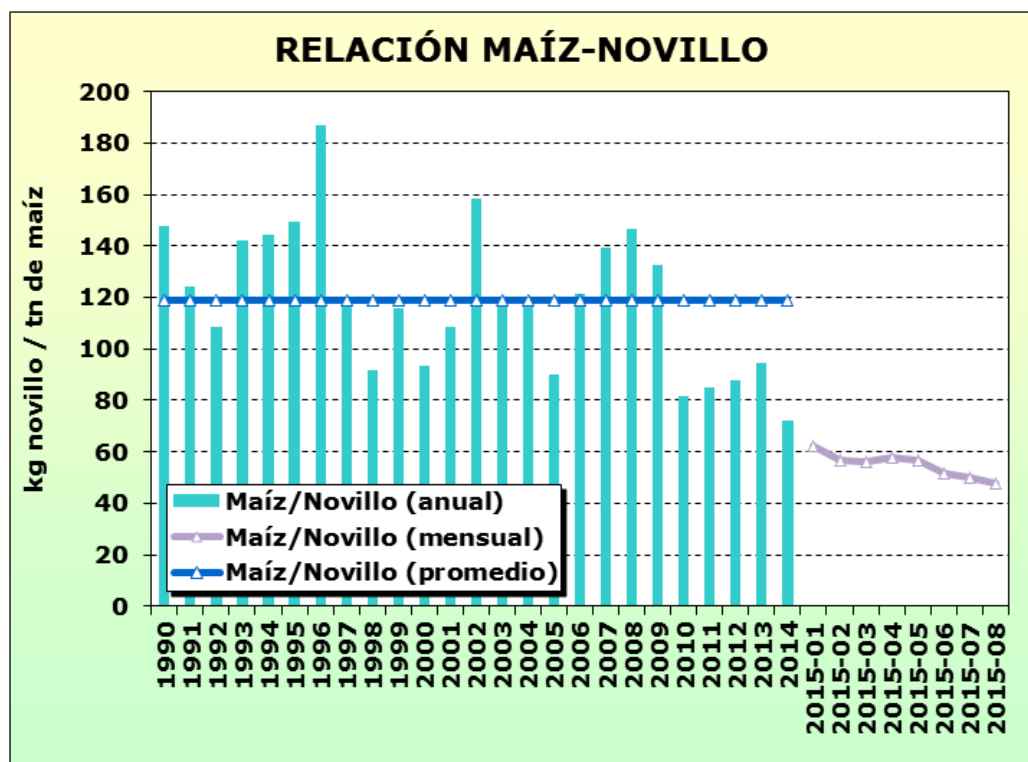


Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

INTENSIFICACIÓN

En este apartado se incluyen indicadores que permiten orientar la toma de decisiones del productor, especialmente si está evaluando continuar con esquemas extensivos de producción o si piensa inclinarse hacia sistemas de mayor grado de intensificación.

Relación maíz / novillo:



Fuente: Precios de la serie de AACREA, Delegaciones MAGyP y Mercado Liniers.

El maíz continúa con su carrera descendente (su precio en dólares está en valores similares a los del año 2006) manteniendo la tendencia de 2014 (relación mínima histórica desde 1990). A agosto de 2015 se necesitan apenas **47,6 kg de novillo para comprar una tonelada de maíz**, 60% menos que la media histórica (119 kg novillo = 1 ton maíz).

Si al bajo precio le sumamos las retenciones y restricciones a la exportación, el maíz queda invalidado, de alguna manera, como cultivo agrícola (excepto en zonas cercanas a los puertos) pero potencia el uso del grano como insumo para las actividades ganaderas. Por otra parte el precio actual del maíz es, también, una de las causas de que la brecha entre el precio de la internada y el gordo se mantenga en niveles tan altos.

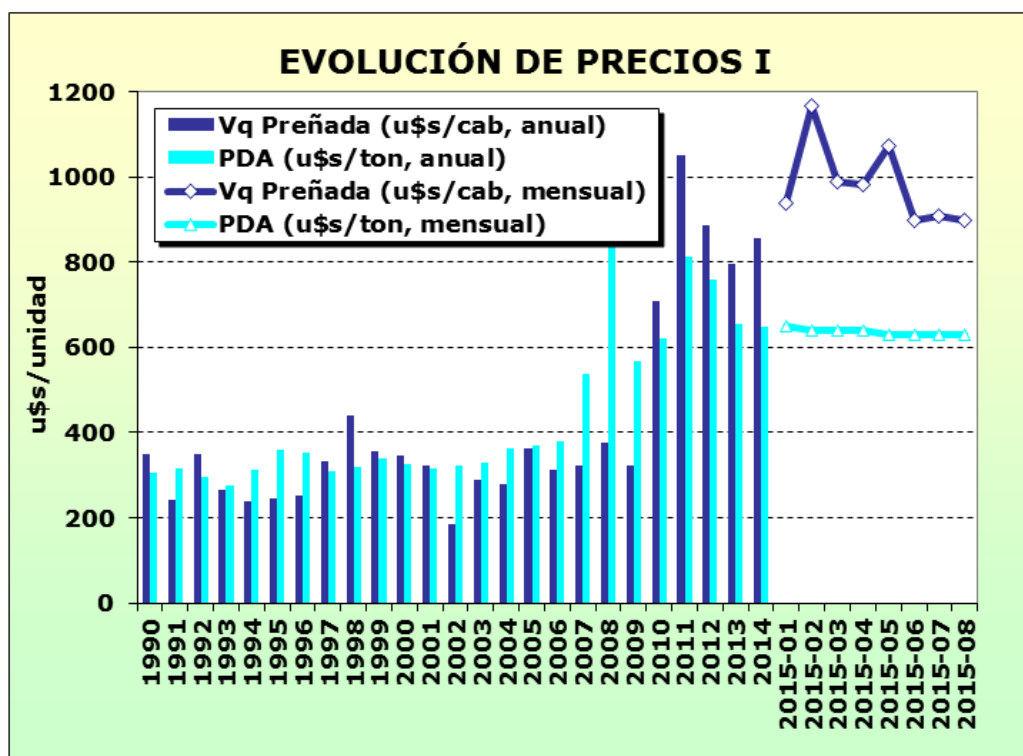
EVOLUCIÓN DE PRECIOS DE INSUMOS

Después de un comienzo de año con altos valores, aunque con oscilaciones, la vaquillona preñada entró en una fase de estabilización, sin concretarse la etapa de retención que venía insinuándose.

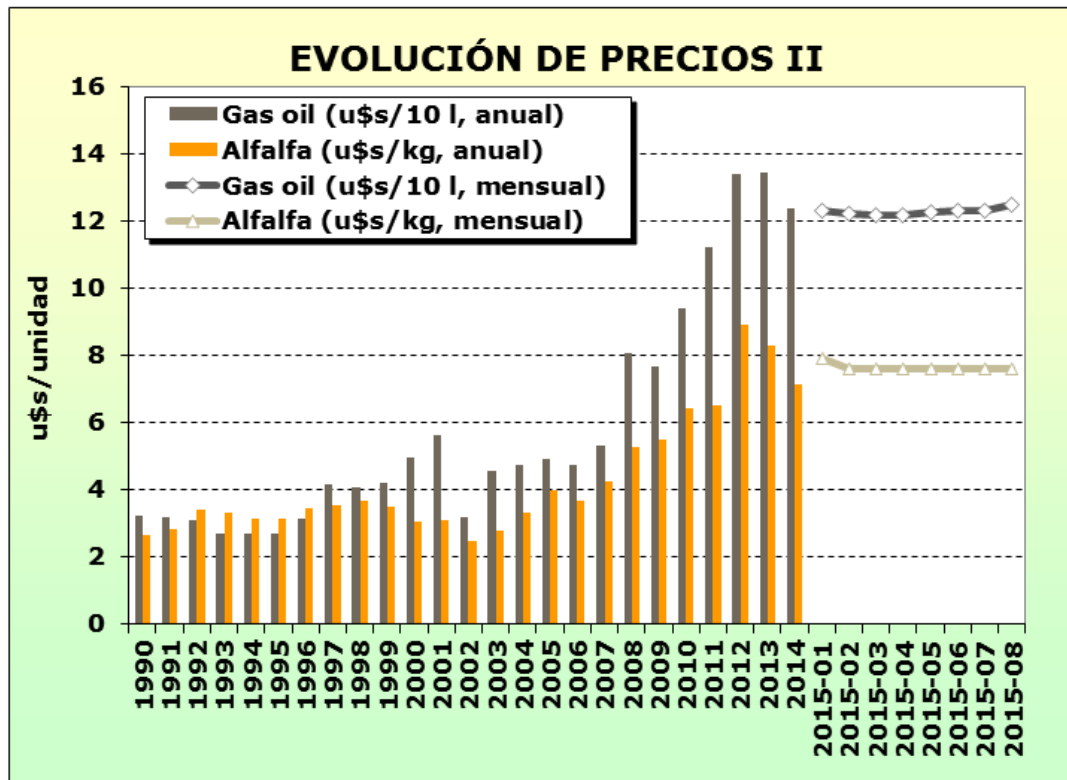
Los restantes insumos continúan con precios muy estables y teniendo en cuenta que el tipo de cambio continúa "planchado" no se esperan movimientos importantes de acá a fin de año en precios de semillas y agroquímicos.

El salario, que habitualmente presenta actualizaciones en el último trimestre de cada año, aumentó en dólares en los últimos años, excepto en 2014, como consecuencia de la devaluación; pero ya pasado este efecto, se supone que cerrará el año 2015 con valores en dólares de los más altos de la serie

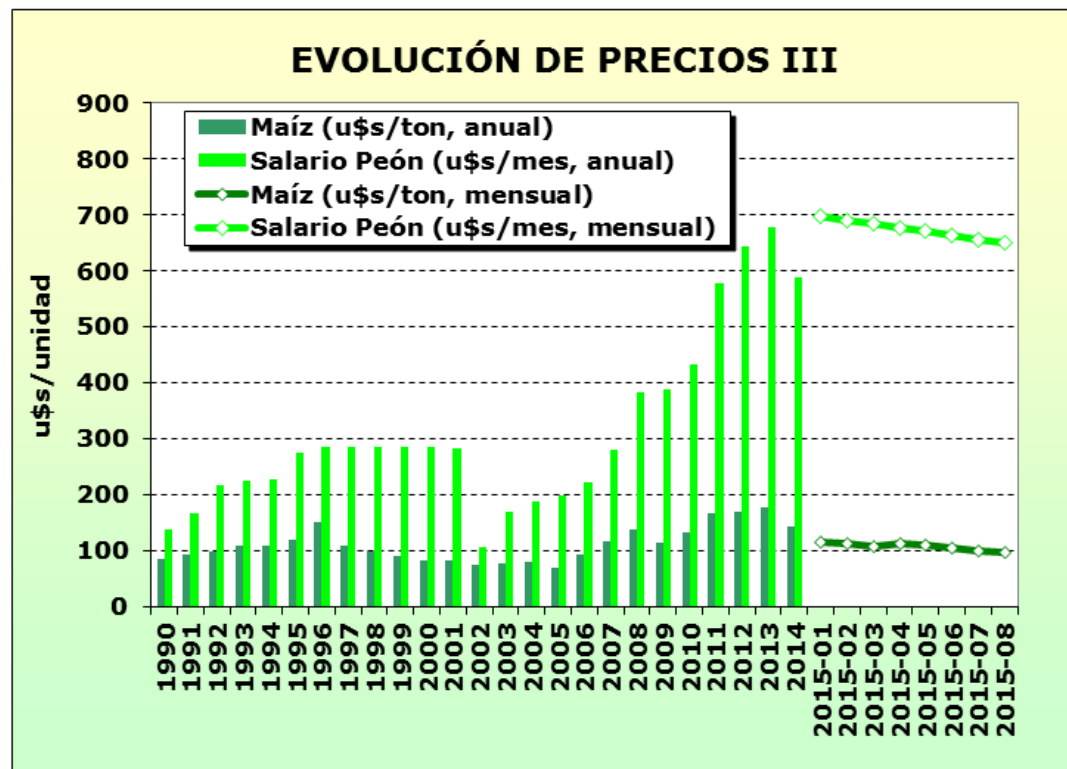
El gas-oil dejó de estar atado al precio del dólar y se mueve ahora en forma autónoma, registrando pequeños aumentos casi todos los meses.



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



Fuente: Precios de la serie de AACREA y Delegaciones MAGyP



ANEXOS



ANEXO 1: MODELIZACIÓN

Aspectos Metodológicos

Regiones ganaderas

Se confeccionó un mapa ganadero, dividiendo el país en regiones ganaderas, en la cual cada región debía cumplir con las siguientes condiciones:

- Comprender una región geográfica más o menos homogénea
- Poseer una relación “novillo/vaca” semejante.
- Desarrollar las mismas actividades ganaderas principales.

Las regiones homogéneas se determinaron en base a diversas fuentes, considerando especialmente la clasificación en Zonas Agroeconómicas Homogéneas (ZAH) realizada por el INTA, la que fue simplificada para este trabajo a los fines de evitar una clasificación que lleve a un número excesivo de modelos técnicos.

Para la identificación de las actividades ganaderas predominantes en cada región se emplearon las relaciones “novillo/vaca” y “novillo+novillito/vaca”. La media nacional de la relación novillo/vaca (0,20), tomando la base de SENASA a marzo de 2010, se utiliza para la clasificación de las actividades regionales; así, se analiza la relación novillo/vaca en cada departamento, y luego se clasifica el departamento con alguna de las 3 categorías:

- **Cría:** cuando la relación es inferior a la media nacional (0,2) se infiere que la actividad predominante es la cría
- **Invernada:** cuando la relación es superior a 0,4 se infiere que la actividad predominante es la invernada.
- **Ciclo completo:** cuando la relación da entre 0,2 y 0,4 se infiere que la actividad predominante es el Ciclo Completo o Mixto, donde el sistema cría culmina vendiendo un producto típico de la invernada, como lo es el novillo.

Asimismo, se usó para confirmar dicha clasificación a la relación (novillo+novillito)/vaca; en este caso, el promedio nacional da 0,42, y las categorías quedaría agrupadas de la siguiente forma:

- **Cría:** inferior a 0,4.
- **Invernada:** relación mayor a 0,6.
- **Ciclo completo:** relación entre 0,4 y 0,6.

Si bien la clasificación se realizó empleando la relación novillo/vaca, para casi todas las regiones hay coincidencia si la clasificación se hubiese realizado empleando la relación novillo+novillito/vaca. Cada región se encuentra en una zona geográfica homogénea y con la actividad principal identificada.

En el siguiente apartado pueden consultarse los nombres de los departamentos que conforman cada región ganadera.

Por supuesto, esta clasificación presenta algunas simplificaciones que se han realizado a los fines de simplificar la modelización. La primera es que la menor unidad de análisis es el departamento, pero sabemos que aún dentro de un departamento pueden existir zonas agroecológicas diferentes. Respecto a la clasificación en tres sistemas, es una simplificación de los sistemas productivos reales, dado que adicionalmente a las tres grandes orientaciones se encuentran conviviendo diversas combinaciones de sistemas. Pero este esquema fue diseñado para representar a cada región ganadera asociándola a un sistema ganadero principal, realizando una clasificación que tuviera en cuenta las grandes tendencias e identificando las actividades preponderantes.

A la vez, para la selección de las regiones ganaderas a representar mediante modelos, se fijaron algunas prioridades:

- La región a modelizar debía tener una participación importante en el stock nacional de cada categoría, eliminando aquellas regiones de menor importancia relativa. Ejemplo: no se consideraron modelos para las regiones de San Juan y Mendoza.
- La actividad ganadera debía resultar importante, y no secundaria, para la región analizada. Ejemplo: si bien en la Región Norte de Buenos Aires, el número de cabezas de ganado no es menor, la actividad principal de la región es la agricultura; por tanto, no se representaron modelos en ella.

- Hay regiones, como muchos departamentos del oeste de Buenos Aires, que no tienen una actividad definida: las empresas hacen agricultura, cría, ciclo completo e internada, en distintas proporciones, sin presentar una actividad principal. Allí tampoco se realizaron modelos en esta primera etapa.

En el cuadro siguiente, se encuentran las regiones ganaderas, acompañadas de indicadores que permiten identificar la actividad principal de la región. En el anexo se pueden encontrar los departamentos que conforman cada región modelizada.

Regiones ganaderas y principales indicadores ganaderos

REGION	Suma de BOVINOS	Suma de VACAS	Promedio Nov/vaca	Promedio N+N/vaca
CRÍA				
CUENCA SALADO-DEPRESION LAPRIDA	7.147.192	3.366.435	0,07	0,18
CORRIENTES NOROESTE	2.936.319	1.366.654	0,18	0,34
ENTRE RIOS NORTE	1.507.567	733.372	0,15	0,28
CHACO-FORMOSA ESTE	2.507.399	1.141.598	0,12	0,30
CHACO-FORMOSA OESTE	988.490	431.957	0,15	0,38
CORDOBA NORTE	893.006	464.920	0,07	0,20
SALTA	304.352	129.813	0,17	0,36
SANTIAGO DEL ESTERO	715.746	337.384	0,12	0,27
LA PAMPA-SAN LUIS SEMIARIDA	756.915	362.076	0,15	0,34
LA PAMPA-SAN LUIS ARIDA	962.588	499.767	0,07	0,17
TOTAL CRÍA	18.719.574			
CICLO COMPLETO				
CORDOBA CENTRO-SUR	1.369.163	515.113	0,28	0,59
CHACO HÚMEDO	661.884	267.000	0,27	0,53
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.663.566	973.917	0,34	0,73
TOTAL CICLO COMPLETO	4.694.613			
INTERNADA				
PAMPEANA SUBHÚMEDA	2.191.015	525.835	0,81	1,97
ENTRE RIOS ISLAS	148.003	43.363	0,99	1,53
ENTRE RIOS SUR	2.304.962	848.346	0,44	0,75
SANTA FE CENTRO	1.793.539	534.543	0,61	1,15
TOTAL INTERNADA	6.437.519			
TOTAL REPRESENTADO	29.851.706			

Fuente: Dirección de Análisis Económico Pecuario

Modelos

Una vez definidas las regiones a modelizar, era necesario definir los criterios de elección del modelo (tamaño, tecnología, productividad, etc.). Aquí se decidió representar a los sistemas de producción más difundidos en cada

región; por lo tanto, y si bien el criterio empleado no impide utilizar otros criterios en el futuro, se decidió modelizar a los productores de tamaño mediano, con tecnología y productividad medias.

Para el desarrollo empírico se trabajó sobre la citada base de SENASA, sobre un total de 256.352 productores y 48.749.091 cabezas. El procesamiento llevó los pasos siguientes:

- a) Si los productores (en 2010) carecían de novillos+novillitos, entonces se clasificaron como “Cría”; si carecían de vacas, fueron clasificados como productores de “invernada”.
- b) Se comenzó por realizar una clasificación en 5 grupos:
 - a. Muy chicos : los productores con menos de 50 animales
 - b. Chicos
 - c. Medianos
 - d. Grandes
 - e. Muy Grandes: los productores con más de 10.000 vacas

Los dos grupos extremos (Muy Chicos y Muy Grandes) se excluyen de la modelización posterior debido a los siguientes fundamentos:

- Los muy chicos, porque se consideró que con menos de 50 animales no son productores que se dediquen plenamente a la actividad ganadera.
- Los muy grandes, porque se consideró que son poco representativos en cantidad de productores.

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la modelización abarcó el 87% de las cabezas del stock nacional (datos del año 2010)

	Productores	Cabezas
Total	256.352	48.749.091
Productores con menos de 50 cabezas	133.231	2.699.170
Productores con mas de 10.000 cabezas	208	3.633.306
Productores a modelizar	122.913	42.416.615
Porcentaje del total	48%	87%

- c) Los productores resultantes se ordenaron en cada región de menor a mayor en base a la categoría más representativa de su sistema productivo, así para la actividad cría se usó la vaca y para la actividad invernada se usó el novillo.
- d) Luego de ordenados, los productores se clasificaron en terciles, agrupados en los sistemas “Chico” (el 33,3% inferior), “Mediano” y “Grande” (el 33,3% superior). Así cada grupo quedó conformado por el 33,3% de los productores.
- e) Se hallaron los valores medios de cada Grupo. Ejemplo, para la Cuenca del Salado, el número de vacas de cada tercil fue de 72 para el Chico, 228 para el Mediano y 600 para el Grande.
- f) En esta primera etapa, se decidió representar a los productores del estrato Mediano. Más adelante se planea modelizar a los otros dos estratos (Chico y Grande).

Definición de los parámetros que representan al modelo

Una vez definidas las variables relevantes, resultaba necesario definir el resto de variables técnicas y de estructura para representar el modelo. Por ejemplo: edad al destete, porcentaje de destete, peso al destete, porcentaje de reposición, porcentaje de preñez, si se estaciona el servicio, uso de verdes, hectáreas de praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc. Para la tarea se consultaron diversas fuentes:

- Encuestas a productores: realizadas en cada región a través de Delegaciones del MAGYP.
- Encuestas a técnicos e informantes calificados, así como a técnicos del sector privado.

- Fuentes INTA. El Proyecto “Sistemas de Producción de Argentina” proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales. El Proyecto “Perfil tecnológico” proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera.
- Cambio Rural: se utilizaron datos del Programa Cambio Rural, así como se realizaron consultas con técnicos del Programa
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA sobre el Censo Agropecuario. Se agruparon a los productores por región ganadera, para obtener índices respecto a cómo estaba la ganadería en el 2002 en cada región. Por ejemplo: porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca, bebederos/cab, cantidad de molinos, etc.
- CREA: recopilación de trabajos sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - “Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos de la República Argentina” (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Otras fuentes: entre ellas merecen comentarse trabajos realizados por Universidades (Ej. Universidad del Centro), consulta de revistas especializadas (Ej. Agromercado, Márgenes Agropecuarios, Revista CREA) y Páginas web del sector (Ej.: Sitio Argentino de Producción Animal, Compañía Argentina de Tierras, ROSGAN, Mercado de Liniers, etc.)

Construcción del soporte computacional

Todo el sistema se montó sobre un conjunto de planillas de Excel. Sintéticamente, consta de tres tipos de archivo:

- Archivo de modelos: se cargan los modelos físicos para cada región, donde cada hoja representa a un modelo.
- Archivo de Precios de Insumos de Ganadería: es una base de precios de insumos y productos a la cual se encuentran relacionados todos los modelos. La base se actualiza mensualmente.
- La conjunción de los modelos físicos con la base de precios origina un tercer archivo, los resultados económicos de los modelos, expresados a moneda del mes correspondiente.

Dado que la planilla de precios contiene los insumos del mes en curso, pero mantiene también la de los meses anteriores, permite una elección del mes y año en que se deseen expresar los resultados económicos

Validación

Los modelos generados fueron validados regionalmente mediante encuestas y consultas con informantes calificados del sector. Mediante la validación se ajustaron los componentes físicos de los modelos y generaron los modelos definitivos.

Resultados

Inicialmente se elaboraron 10 modelos de cría, 3 de ciclo completo y 6 de invernada.

Quedaron pendientes algunos modelos debido a falta de información testeada como para representarlos, entre ellos un modelo de Cría en San Luis y cuatro modelos de Ciclo Completo: Salta, Santiago del Estero, Corrientes y Norte de Santa Fe.

El proyecto hacia el mediano y largo plazo es continuar con la modelización de estas regiones, incorporar los modelos de los estratos inferior y superior, y modelizar otros niveles tecnológicos.

Los resultados económicos que se obtienen son los siguientes:

- Margen Bruto, resultado de restarle a los ingresos netos por venta de carne, los costos directos (personal, sanidad y alimentación).

- Resultado Neto, que se obtiene restándole al Margen Bruto, los costos de estructura (impuestos, gastos de estructura y amortizaciones de mejoras y maquinarias).

Ambos conceptos se encuentran expresados en \$/ha, en \$/cab, en \$/vientre y en \$/kg.

- Rentabilidad, se consideró la relación entre el Margen Neto y el Capital de Explotación (sin incluir el valor de la tierra)
- Costo de producción, que surge de la relación entre la sumatoria de costos totales (incluyendo la reposición de toros) y la sumatoria de los kilos vendidos totales (incluyendo todas las categorías de venta).
- Ingreso Neto, que surge de la diferencia entre las ventas de hacienda (descontados los gastos de comercialización) y las compras de hacienda (sumados los gastos de comercialización).

Algunas consideraciones:

- Se emplean modelos estabilizados, es decir, no se consideran situaciones de crecimiento o descapitalización, diferencias de inventario de hacienda, de alimentos concentrados ni de reservas forrajeras. Lo mismo ocurre con la rotación de cultivos forrajeros.
- No se contemplan situaciones de “endeudamiento”, ni pagos de deudas, ya que no se realiza un análisis financiero de la actividad.
- Se consideran los planteos forrajeros y de suplementación que resultan adecuados para sostener la carga y productividad planteadas en cada modelo (balance forrajero).
- Las labores para preparación de suelo e implantación de verdes y praderas se toman a valor contratista, por ello la cuenta capital no incluye maquinaria requerida a tal fin.
- Para el cálculo de costos de la mano de obra, se consideró una relación de 1 peón cada 600 vientres para todos los modelos, con excepción de los modelos de Chaco-Formosa (Este y Oeste), Salta, Santiago del Estero y Región Árida, donde se tomó 1 peón cada 400 vientres, por considerarse que son regiones de mayor dificultad para hacer las recorridas.
- Pero además, si la cantidad de vientres del modelo genera un coeficiente inferior a 0,5 Equivalentes hombre (es decir, menos de 200 vacas para los modelos mencionados aparte o 300 vacas para el resto de los modelos), se consideró necesario respetar un mínimo de 0,5 Equivalentes hombre, para cualquier tamaño de establecimiento.
- En los costos de estructura se consideró una retribución a la organización, con una escala proporcional de acuerdo al tamaño de la explotación.
- Los márgenes brutos y los resultados netos se calculan considerando campo propio.
- Los precios de insumos y productos empleados en los modelos corresponden siempre a precios instantáneos del mes indicado. Por lo tanto, los resultados económicos no reflejan los números pagados y vendidos por los productores en un análisis ex- post.

Para la confección de la base de precios de insumos y productos se cuenta con la base de precios recopilados por las Delegaciones del Minagri y se relevan precios de distintas fuentes (revistas sectoriales, base de precios CREA, resúmenes de mercados, precios en páginas de internet, etc.).

ANEXO 2: Departamentos o Partidos que integran las distintas regiones ganaderas

MODELOS DE CRIA

Cuenca del Salado (incluye Depresión de Laprida): 25 DE MAYO, ADOLFO GONZALES CHAVES, AYACUCHO, AZUL, BRANDSEN, CANUELAS, CASTELLI, CHASCOMUS, DOLORES, GENERAL ALVEAR, GENERAL BELGRANO, GENERAL GUIDO, GENERAL LAMADRID, GENERAL LAS HERAS, GENERAL LAVALLE, GENERAL MADARIAGA, GENERAL PAZ, LA PLATA, LAPRIDA, LAS FLORES, LOBOS, MAGDALENA, MAIPU, MAR CHIQUITA, MARCOS PAZ, MONTE, NAVARRO, OLAVARRIA, PILA, PUNTA INDIO, RAUCH, ROQUE PEREZ, SALADILLO, SAN VICENTE, TAPALQUE y TORDILLO (Provincia de Buenos Aires).

Corrientes Noroeste: BELLA VISTA, CAPITAL, CONCEPCION, EMPEDRADO, GENERAL PAZ, GOYA, ITUZAINGO, SALADAS, SAN LUIS DEL PALMAR, SAN MIGUEL, SAN ROQUE (Corrientes) y GENERAL OBLIGADO (Santa Fe).

Corrientes Centro-Sur: CURUZÚ CUATIÁ, SAUCE, MERCEDES (SUR) y MONTE CASEROS

Entre Ríos Norte: CONCORDIA, FEDERACION, FEDERAL, FELICIANO y LA PAZ

Chaco-Formosa Este: 2 DE ABRIL, BERMEJO, COMANDANTE FERNANDEZ, DOCE DE OCTUBRE, FRAY JUSTO SANTA MARIA DE ORO, GENERAL DONOVAN, INDEPENDENCIA, LIBERTAD, LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN, MAIPU, MAYOR LUIS J. FONTANA, O'HIGGINS, PRIMERO DE MAYO, QUITILUPI, SAN LORENZO y VEINTICINCO DE MAYO (Chaco) y LAISHI, PILAGAS, PILCOMAYO, PIRANE y Formosa Capital (Formosa).

Chaco-Formosa Oeste: ALMIRANTE BROWN, GENERAL GUEMES (Chaco), BERMEJO, PATINO y RAMON LISTA (Formosa).

Córdoba Norte: CALAMUCHITA, CAPITAL, COLON, CRUZ DEL EJE, ISCHILIN, MINAS, POCHO, PUNILLA, RIO SECO, SAN ALBERTO, SAN JAVIER, SANTA MARIA, SOBREMONTTE, TOTORAL, TULUMBA.

Salta: CACHI, CAFAYATE, CAPITAL, CERRILLOS, GENERAL GUEMES, GENERAL JOSE DE SAN MARTIN, GUACHIPAS, LA CALDERA, LA CANDELARIA, LA POMA, LA VINA y ROSARIO DE LA FRONTERA.

Santiago del Estero: AGUIRRE, ATAMISQUI, AVELLANEDA, BELGRANO, CAPITAL, CHOYA, FIGUEROA, GUASAYAN, JIMENEZ, JUAN F. IBARRA, LA BANDA, LORETO, MITRE, OJO DE AGUA, PELLEGRINI, QUEBRACHOS, ROBLES, SALAVINA, SAN MARTIN, SARMIENTO y SILIPICA.

La Pampa-San Luis Semiárida: GUATRACHE, LOVENTUE, TOAY (La Pampa), LA CAPITAL, CORONEL PRINGLES y CHACABUCO (San Luis).

La Pampa-San Luis Árida: CALEU CALEU, CHALILEO, CURACO, HUCAL, LIHUEL CALEL, LIMAY MAHUIDA, y UTRACAN (La Pampa), AYACUCHO, BELGRANO, JUNIN y LIBERTADOR GENERAL SAN MARTIN (San Luis).

MODELOS DE CICLO COMPLETO

Córdoba Centro-Sur: GENERAL SAN MARTIN, JUAREZ CELMAN, MARCOS JUAREZ, PRESIDENTE ROQUE SAENZ PENA, RIO PRIMERO, RIO SEGUNDO, SAN JUSTO, TERCERO ARRIBA, UNION.

Chaco Húmedo: CHACABUCO, GENERAL BELGRANO, NUEVE DE JULIO, PRESIDENTE DE LA PLAZA, SAN FERNANDO, SARGENTO CABRAL y TAPENAGA (Chaco).

Pampeana Subhúmeda: ADOLFO ALSINA, CARLOS TEJEDOR, GENERAL VILLEGAS, GUAMINI y TRENQUE LAUQUEN (Buenos Aires); RIO CUARTO (Córdoba), ATREUCO y CAPITAL (La Pampa); GENERAL PEDERNEIRA y MARTIN DUPUY (San Luis).

Buenos Aires Centro-Sudoeste: BOLÍVAR, DAIREAUX Y CORONEL SUÁREZ

MODELOS DE INVERNADA

Pampeana Subhúmeda: PELLEGRINI, RIVADAVIA, SALLIQUELO y TRES LOMAS (Buenos Aires); GENERAL ROCA (Córdoba); CATRILO, CHAPALEUFU, CONHELO, MARACO, QUEMU QUEMU, RANCUL, REALICO, TRENEL.

Islas de Entre Ríos: ISLAS DEL IBICUY

Entre Ríos Sur: COLÓN, DIAMANTE, GUALEGUAY, GUALEGUAYCHU, NOGOYA, PARANA, SAN SALVADOR, TALA, URUGUAY, VICTORIA, VILLAGUAY.

Santa Fe Centro: BELGRANO, CASTELLANOS, SAN CRISTOBAL, IRIONDO, LA CAPITAL, LAS COLONIAS, ROSARIO, SAN JERONIMO, SAN MARTIN, SAN LORENZO (Santa Fe) y RIVADAVIA (Santiago del Estero).



FUENTES CONSULTADAS



- Dirección de Ganadería Bovina (MAGyP), agradeciendo especialmente a Silvio Marchetti y Bernardo Aranzadi, con quienes trabajamos en la primera etapa y a quienes consultamos permanentemente en la confección de modelos.
- CNA 2002: Se trabajó conjuntamente con el SIIA (agradecemos la buena predisposición de Oscar Geffner) sobre el Censo Agropecuario, filtrando los productores ganaderos con más de 50 cabezas totales. La base obtenida se agrupó luego por región ganadera, obteniéndose índices muy interesantes respecto a la situación de base de la ganadería en cada región. Por ejemplo: vacas por establecimiento, novillos por establecimiento, porcentaje de destete, porcentaje de praderas permanentes, especies forrajeras principales, rollos/vaca; bebederos/cab; molinos, etc.
- INTA. Proyecto “Competitividad y Sustentabilidad de los Sistemas de Producción” (PE INTA AEES 302442). Aquí agradecemos especialmente a Mirna Mosciaro, coordinadora del proyecto. Esta fuente proporcionó modelos de diferentes regiones y brindó la posibilidad de consultar con los técnicos regionales.
- El mismo proyecto incluyó consultas con técnicos y resultados provenientes del Programa CAMBIO RURAL, dentro del cual agradecemos especialmente a los agentes de proyecto de la Cuenca del Salado, coordinados por el Ing. Esteban Melani, quienes proporcionaron información técnico-económica y se prestaron a la evaluación crítica de los modelos correspondientes a dicha región.
- INTA-IES (Instituto de Economía y Sociología). Proyecto “Perfil Tecnológico”. Proporcionó los resultados de un conjunto de indicadores ganaderos regionales logrados a través de entrevistas con técnicos e informantes calificados en cada región ganadera. Por ejemplo: edad al destete, estacionamiento del servicio, uso de verdeos, praderas, edad de primer entore vaquillonas, tipo de reposición, etc.
- Encuestas a productores realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP (agradecemos la articulación brindada por Marcelo Yasky). A las delegaciones le fueron remitidas planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Técnicos de INTA de las estaciones experimentales de distintas zonas del país
- Encuestas a técnicos e informantes calificados realizadas en cada región a través de las DELEGACIONES MAGyP, cooperación SIIA. Se emplearon planillas de encuestas elaboradas expresamente para la tarea.
- Entrevistas con técnicos privados del sector, a los cuales se les realizó encuestas en algunos casos y en otros se los consultó para testear la información de los modelos ya construidos.
- Recopilación de trabajos del CREA sobre el sector ganadero, entre ellos se consultó:
 - Gasto del kilo de carne producido en distintos planteos productivos (2006)
 - Resultados presentados en los “Anuarios Ganaderos”, años 2008 y 2009.
 - Consultas con técnicos CREA
- Consultas de trabajos realizados en Universidades.
- Revistas agropecuarias especializadas (Agromercado-Márgenes Agropecuarios-Revista CREA)
- Páginas web: entre otras páginas web consultadas, merecen destacarse las siguientes:
 - Sitio Argentino de Producción Animal (<http://www.produccionbovina.com>)
 - Compañía Argentina de Tierras (<http://www.cadetierras.com.ar/>)
 - Alzaga Unzué (<http://www.alzagaunzue.com/>)
 - ROSGAN (<http://www.rosgan.com.ar/>)
 - Entre Surcos y corrales (<http://www.entresurcosycorrales.com/>)
 - El Rural (<http://www.elrural.com>)
 - Victor D’Apice (<http://www.agrodapice.com/mic.htm>)
 - FyO (<http://www.fyo.com/hacienda/cotizacionesInvernada.asp>)
 - Mercado de Liniers
 - ONCCA